

# HALBJAHRES- FINANZBERICHT

1. JANUAR  
BIS 30. JUNI 2021

[WWW.DURR-GROUP.COM](http://WWW.DURR-GROUP.COM)

**DÜRR** GROUP.

**125**   
YEARS

ENGINEERING PASSION



---

# INHALT

3	Kennzahlen Dürr-Konzern
4	Überblick H1 2021
5	Konzernlagebericht
27	Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung
28	Konzern-Gesamtergebnisrechnung
29	Konzernbilanz
31	Konzern-Kapitalflussrechnung
33	Konzern-Eigenkapitalspiegel
34	Konzernanhang 1. Januar bis 30. Juni 2021
50	Versicherung der gesetzlichen Vertreter
51	Mehrjahresübersicht 2018 bis 2021
52	Finanzkalender
52	Kontakt

## Titelbild

Weltweit geht der Trend zum Bauen mit Holz. Denn Holzhäuser sind nachhaltiger als konventionelle Gebäude: Sie binden viel CO<sub>2</sub>, und das verbrauchte Holz wächst in den Wäldern schnell nach. Über die HOMAG Group sind wir einer der wichtigsten Partner für die Holzhausindustrie und viele Handwerksbetriebe. Mit unseren Maschinen decken wir rund 70 % der Wertschöpfung in der Produktion von Bauelementen für Holzhäuser ab. Zuletzt haben wir unsere Position in diesem Bereich gestärkt und die dänischen Spezialunternehmen System TM und Kallesoe erworben.

## KENNZAHLEN DÜRR-KONZERN

		1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Auftragseingang	Mio. €	2.110,9	1.483,0	1.078,7	644,8
Auftragsbestand (30.6.)	Mio. €	3.175,1	2.478,8	3.175,1	2.478,8
Umsatz	Mio. €	1.632,8	1.615,2	843,0	772,6
Bruttoergebnis <sup>1</sup>	Mio. €	381,1	295,6	203,0	118,7
EBITDA	Mio. €	121,2	63,4	67,7	11,6
EBIT	Mio. €	62,0	6,6	37,9	-16,4
EBIT vor Sondereffekten <sup>2</sup>	Mio. €	78,8	23,7	49,6	-8,9
Ergebnis nach Steuern	Mio. €	31,7	-3,0	23,2	-16,3
Bruttomarge <sup>1</sup>	%	23,3	18,3	24,1	15,4
EBIT-Marge	%	3,8	0,4	4,5	-2,1
EBIT-Marge vor Sondereffekten <sup>2</sup>	%	4,8	1,5	5,9	-1,2
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	Mio. €	140,1	106,0	48,2	37,3
Free Cashflow	Mio. €	72,8	44,3	7,0	-1,5
Investitionen	Mio. €	44,0	37,2	24,6	17,6
Bilanzsumme (30.6.)	Mio. €	3.975,3	3.811,1	3.975,3	3.811,1
Eigenkapital (mit Fremdanteilen) (30.6.)	Mio. €	928,9	956,1	928,9	956,1
Eigenkapitalquote (30.6.)	%	23,4	25,1	23,4	25,1
Gearing (30.6.)	%	11,4	11,2	11,4	11,2
Nettofinanzverbindlichkeiten zu EBITDA <sup>3</sup>		0,7	0,5	0,7	0,5
ROCE <sup>3</sup>	%	11,5	1,2	14,1	-6,0
Nettofinanzstatus (30.6.)	Mio. €	-119,9	-120,9	-119,9	-120,9
Net Working Capital (30.6.)	Mio. €	387,2	410,1	387,2	410,1
Beschäftigte (30.6.)		17.114	16.283	17.114	16.283
<b>Dürr-Aktie</b>					
Höchst	€	37,78	32,90	37,78	26,24
Tiefst	€	31,06	15,72	31,06	16,69
Schluss	€	32,08	23,20	32,08	23,20
Durchschnittlicher Tagesumsatz	Stück	188.475	326.582	154.100	269.808
Anzahl der Aktien (durchschnittlich gewichtet)	Tsd.	69.202	69.202	69.202	69.202
Ergebnis je Aktie (unverwässert)	€	0,47	-0,06	0,33	-0,24
Ergebnis je Aktie (verwässert)	€	0,45	-0,06	0,32	-0,24

Aufgrund von Rundungen können sich im vorliegenden Bericht bei Summenbildungen und bei der Berechnung von Prozentangaben geringfügige Abweichungen ergeben.

<sup>1</sup> Seit dem Geschäftsjahr 2021 weisen wir Wertberichtigungen und Ausbuchungen von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und vertraglichen Vermögenswerten in den Umsatzkosten aus, zuvor waren sie in den Vertriebskosten enthalten. Aus Gründen der Vergleichbarkeit haben wir die entsprechenden Vorjahreswerte im Vergleich zum Vorjahresausweis geringfügig angepasst.

<sup>2</sup> Sondereffekte: H1 2021: -16,9 Mio. € (davon Kaufpreisallokationseffekte: -11,8 Mio. €), H1 2020: -17,1 Mio. €

<sup>3</sup> annualisiert

# ÜBERBLICK H1 2021

## AUFTRAGSEINGANG, ERGEBNIS UND FREE CASHFLOW ÜBER DEN ERWARTUNGEN, ANHEBUNG DER JAHRESZIELE

- Dynamisch fortschreitende Normalisierung des Marktumfelds
- H1-Auftragseingang erreicht Rekordwert von 2.110,9 Mio. €
  - Sehr erfreuliche Entwicklung bei HOMAG in Q2 fortgesetzt: Rekordauftragseingang und neuer Investitionszyklus
  - Automotive-Geschäft ebenfalls auf Erholungskurs mit starken Zuwächsen
- Umsatz in Q2
  - Steigerung gegenüber Q1 auf 843,0 Mio. €, aber noch unter Normalniveau
  - Beschleunigung im weiteren Jahresverlauf erwartet
- Starke Service-Nachfrage, 31,2 % Umsatzanteil in H1
- Book to Bill Ratio bei 1,3
- Auftragsbestand steigt auf Rekordniveau (3.175,1 Mio. €): Potenzial für Umsatzsteigerung
- Hohe Bruttomargen in H1 (23,3 %) und Q2 (24,1 %): wirksame Effizienzmaßnahmen, hoher Service-Anteil
- Operative EBIT-Marge in Q2 bei 5,9 %
  - Zielkorridor für Gesamtjahr übertroffen
  - Alle Divisions mit Zuwächsen gegenüber Q1
- Hoher Cashflow in H1
  - Free Cashflow mit 72,8 Mio. € deutlich über Vorjahr
  - Diszipliniertes Net Working Capital Management
  - Hoher Auftragseingang mit entsprechenden Anzahlungen
- Komfortable Liquiditätssituation
  - Nettofinanzstatus auf solidem Niveau (-119,9 Mio. €) trotz Dividenden- und Kaufpreisabflüssen
  - Gesamtliquidität bei 826,2 Mio. €
  - Nächste Fälligkeit erst 2023
- Akquisitionen: 86,7 Mio. € Umsatzbeitrag durch im Vorjahreszeitraum noch nicht vollkonsolidierte Unternehmen
- Jahresprognose am 26. Juli angehoben
  - Auftragseingang: 4.000 bis 4.200 Mio. € (bisher 3.600 bis 3.900 Mio. €)
  - Umsatz: 3.600 bis 3.800 Mio. € (bisher 3.450 bis 3.650 Mio. €)
  - EBIT-Marge vor Sondereffekten: 5,0 bis 6,0 % (bisher 4,2 bis 5,2 %)
  - EBIT-Marge nach Sondereffekten: 4,1 bis 5,1 % (bisher 3,3 bis 4,3 %)
  - Free Cashflow: 50 bis 100 Mio. € (bisher -50 bis 0 Mio. €)

# KONZERNLAGEBERICHT

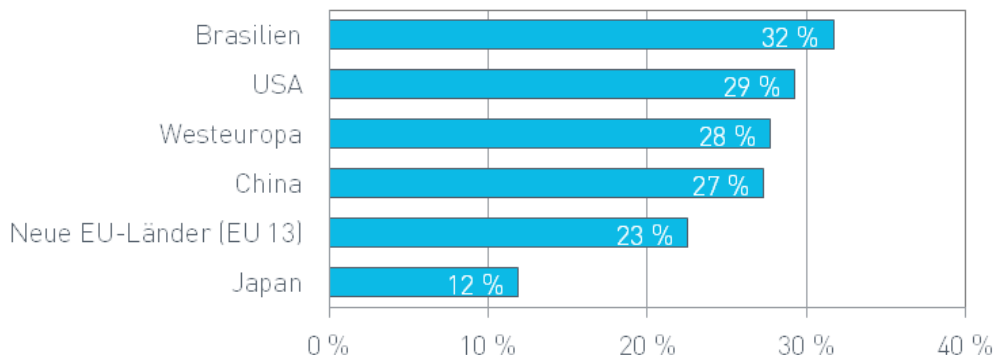
## WIRTSCHAFTLICHES UMFELD

Nach dem durch die Corona-Pandemie geprägten schwachen Vorjahr hat die weltweite Konjunktur im ersten Halbjahr 2021 deutlich an Fahrt gewonnen. Ausschlaggebend waren vor allem die fortschreitende Durchimpfung in vielen Ländern, die intensive staatliche Unterstützung der US-Wirtschaft und die sehr stark expansive Geldpolitik. Belastend wirkte sich die Lieferkettensituation aus, die neben der sprunghaft angestiegenen Nachfrage auch durch Logistikprobleme geprägt war, etwa aufgrund des blockierten Suez-Kanals sowie pandemiebedingter Hafensperrungen und Containerknappheit.

## AUTOMOBILINDUSTRIE

Der weltweite PKW-Absatz legte im ersten Halbjahr 2021 kräftig zu und zeigte damit die erwartete Erholung nach dem Corona-bedingten Einbruch im Vorjahreszeitraum. Besonders stark wuchsen die Verkaufszahlen nach Angaben des Verbands der Automobilindustrie in China, Westeuropa, den USA und Brasilien – jeweils mit einem Plus von über 25 %. Bei der Fahrzeugproduktion bremste der Chipmangel, Hersteller mussten die Produktion teilweise unterbrechen. Im ersten Halbjahr rollten nach Angaben von LMC Automotive 39,9 Mio. Light Vehicles von den Bändern und damit rund 47 % des erwarteten Jahresvolumens.

### ZUWACHS NEUZULASSUNGEN/VERKÄUFE VON PKW, JANUAR BIS JUNI 2021



Quelle: Verband der Automobilindustrie (VDA), Juli 2021

## MASCHINENBAU

Der Verband Deutscher Maschinen- und Anlagenbau (VDMA) meldet für den Zeitraum Januar bis Mai 2021 einen preisbereinigten Auftragszuwachs von 25 % gegenüber dem schwachen Vorjahr.

## AKQUISITIONEN

Im ersten Halbjahr 2021 hat sich die Konzernstruktur durch die folgenden Akquisitionen verändert:

### TEAMTECHNIK

Zum 5. Februar 2021 haben wir 75 % der Anteile an der Teamtechnik Maschinen und Anlagen GmbH übernommen und dadurch unsere Position in der Automatisierungstechnik gestärkt. Der Einstieg

bei Teamtechnik eröffnet uns Zugang zu neuen Geschäftsfeldern in den Bereichen Elektromobilität und Medizintechnik. Teamtechnik erzielte im Jahr 2020 einen Umsatz von rund 140 Mio. € und zählt zu den führenden Anbietern von Prüfsystemen für Elektro- und Hybridantriebe. Der zweite Schwerpunkt des Automatisierungsspezialisten sind Produktionssysteme für Medizinprodukte, wie zum Beispiel Injektionssysteme oder Inhalatoren. In diesem Bereich weist das zugängliche Marktvolumen hohe einstellige Zuwachsraten auf.

#### **COGISCAN**

Am 15. Februar 2021 haben wir 100 % der Anteile an dem kanadischen IT-Unternehmen Cogiscan Inc. erworben. Cogiscan ist auf Connectivity-Lösungen für die digitale Maschinenanbindung spezialisiert. Mit der Akquisition wollen wir unser Geschäft im Bereich Manufacturing-Execution-Systeme (MES) weiter ausbauen und unsere Position im nordamerikanischen Markt für Digitallösungen verbessern.

#### **KALLESOE MACHINERY**

Zum 28. April 2021 haben wir über die HOMAG Group 70,6 % der Anteile an dem dänischen Maschinenbauer Kallesoe Machinery A/S erworben. Kallesoe ist spezialisiert auf Hochfrequenzpressen zur Herstellung von Brettsperrholzplatten (Cross Laminated Timber), aus denen unter anderem Wände für Holzhäuser entstehen. Durch die Übernahme hat HOMAG ihr Angebotspektrum im Massivholzbereich erweitert. In diesem Geschäftsfeld verfolgt HOMAG das Ziel, sich als führender Systemanbieter von Anlagen zur Fertigung von Bauelementen für nachhaltige Holzhäuser zu etablieren. Kallesoe erwirtschaftet mit etwa 70 Mitarbeitern rund 20 Mio. € Umsatz.

### **GESCHÄFTSVERLAUF**

#### **HINWEISE ZUM VORJAHRESVERGLEICH**

Die Geschäftszahlen für das erste Halbjahr 2021 enthalten die Beiträge folgender akquirierter Gesellschaften, die im Vorjahreszeitraum noch nicht konsolidiert beziehungsweise nicht vollkonsolidiert wurden:

- Techno-Step GmbH (Application Technology, vollkonsolidiert seit 9. März 2020)
- System TM A/S (Woodworking Machinery and Systems, vollkonsolidiert seit 30. Oktober 2020)
- Homag China Golden Field Group (Woodworking Machinery and Systems, vollkonsolidiert seit 24. November 2020, zuvor at Equity)
- Teamtechnik Maschinen und Anlagen GmbH (Paint and Final Assembly Systems, vollkonsolidiert seit 5. Februar 2021)
- Cogiscan Inc. (Paint and Final Assembly Systems, vollkonsolidiert seit 15. Februar 2021)
- Kallesoe Machinery A/S (Woodworking Machinery and Systems, vollkonsolidiert seit 28. April 2021)

Diese Unternehmen steuerten im ersten Halbjahr 2021 in Summe 102,9 Mio. € Auftragseingang, 86,7 Mio. € Umsatz und ein EBIT von 2,7 Mio. € bei. Ausführliche Informationen zu den Unternehmen enthalten unter anderem der Geschäftsbericht 2020 auf den Seiten 27/28, 34/35, 95 und 153 bis 158 sowie die begleitenden Presseinformationen.

Seit dem Geschäftsjahr 2021 weisen wir Wertberichtigungen und Ausbuchungen von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und vertraglichen Vermögenswerten in den Umsatzkosten aus, zuvor waren sie in den Vertriebskosten enthalten. Aus Gründen der Vergleichbarkeit haben wir die entsprechenden Werte für das zweite Quartal 2020 und erste Halbjahr 2020 im Vergleich zum Vorjahresausweis angepasst.

## AUSWIRKUNGEN DER CORONA-PANDEMIE

Im ersten Halbjahr 2021 haben sich unsere Märkte weiter vom Corona-Schock des Frühjahrs 2020 erholt. Das Investitionsverhalten der Kunden hat sich weitgehend normalisiert; der Auftragseingang setzte seinen positiven Trend fort und war im zweiten Quartal nochmals etwas höher als im Auftaktquartal. Der Umsatz blieb noch deutlich hinter dem Auftragseingang zurück. Grund dafür ist, dass der niedrige Auftragseingang des ersten Halbjahres 2020 die Umsatzrealisierung zeitverzögert beeinflusste. Dieser Effekt dürfte im zweiten Halbjahr deutlich zurückgehen. Die Auslastungssituation hat sich seit Jahresbeginn erheblich verbessert. Unsere Liquiditäts- und Finanzierungssituation stufen wir als sehr gut ein; Details enthält das Kapitel „Finanzwirtschaftliche Situation“.

## REKORDAUFTRAGSEINGANG IM ERSTEN HALBJAHR

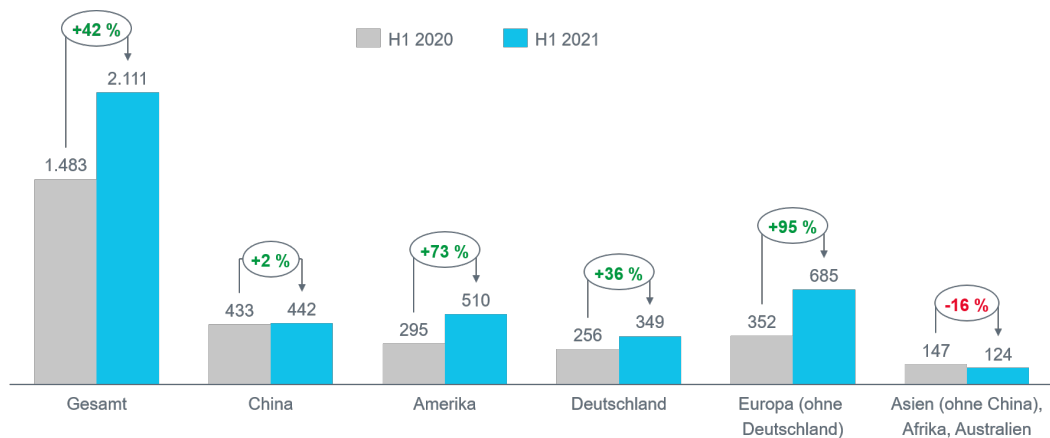
### AUFTRAGSEINGANG, UMSATZ, AUFTRAGSBESTAND

Mio. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Auftragseingang	2.110,9	1.483,0	1.078,7	644,8
Umsatz	1.632,8	1.615,2	843,0	772,6
Auftragsbestand (30.6.)	3.175,1	2.478,8	3.175,1	2.478,8

Der Auftragseingang des Dürr-Konzerns stieg im ersten Halbjahr 2021 um 42,3 % auf den neuen Rekordwert von 2.110,9 Mio. €. Damit haben wir bereits weitaus mehr als die Hälfte des ursprünglich für das Gesamtjahr angestrebten Bestellvolumens erreicht und die von der Corona-Krise ausgelöste Investitionsschwäche in unseren Märkten überwunden. Im zweiten Quartal war das Bestellvolumen mit 1.078,7 Mio. € nochmals etwas höher als im ersten Jahresviertel. Dabei leistete das Geschäft mit Produktionstechnik für Möbel und Holzhäuser – wie bereits im ersten Quartal – den höchsten Beitrag. Das Automotive-Geschäft entwickelte sich im ersten Halbjahr ebenfalls positiv, wobei die Bestellungen im zweiten Quartal gegenüber dem Auftaktquartal anzogen. Die robuste Nachfrage nach Produktionstechnik für Elektroautos setzte sich fort.

Den höchsten Anteil am Bestellvolumen des Konzerns hatte im ersten Halbjahr Woodworking Machinery and Systems mit 42,0 %. Dank des sehr guten Investitions Umfelds in der Möbel- und Holzbaubranche konnte die Division den Auftragseingang um 79,8 % auf das Rekordniveau von 886,7 Mio. € steigern. Paint and Final Assembly Systems verzeichnete ebenfalls deutliche Bestellzuwächse (+34,2 %) und steuerte 31,2 % zum Konzernauftragseingang bei. Application Technology und Measuring and Process Systems kamen bei Zuwächsen von 29,7 % und 19,9 % auf Anteile von 11,9 % und 5,1 %. Die Division Clean Technology Systems, die im ersten Halbjahr 2020 trotz der Pandemie einen sehr hohen Auftragseingang erzielte hatte, verzeichnete einen moderaten Bestellrückgang von 4,1 % und einen Anteil am Konzernauftragseingang von 9,8 %.

Im ersten Halbjahr erzielten wir in fast allen wesentlichen Marktregionen deutlich zweistellige Wachstumsraten. Auch in China konnten wir leicht zulegen (+2 %), obwohl der Auftragseingang dort bereits im Vorjahreszeitraum trotz der Pandemie ein hohes Niveau erreicht hatte. Der Blick auf die einzelnen Marktregionen zeigt eine gute Verteilung des Auftragseingangs: 21 % entfielen auf China, 24 % auf die amerikanischen Märkte, 17 % auf Deutschland und 32 % auf die anderen europäischen Länder. Der Anteil der Emerging Markets betrug 42 % nach 45 % im Vorjahr.

**AUFTRAGSEINGANG (MIO. €), ERSTES HALBJAHR 2021****LEICHTES UMSATZWACHSTUM**

Mit 1.632,8 Mio. € fiel der Konzernumsatz im ersten Halbjahr verhalten aus, auch wenn sich gegenüber dem Vorjahreszeitraum ein leichtes Plus von 1,1 % ergab. Hauptgrund für die moderate Entwicklung war der pandemiebedingt schwache Auftragseingang besonders im ersten Halbjahr 2020, der vor allem die Umsatzrealisierung im Anlagenbau zeitverzögert beeinflusste. Die beiden Maschinenbau-Divisions Woodworking Machinery and Systems sowie Measuring and Process Systems, deren Aufträge meist kürzere Durchlaufzeiten haben, erzielten wieder Umsatzzuwächse (+19,2 % und +4,3 %). Für das zweite Halbjahr erwarten wir auch in den anderen Divisions eine Beschleunigung, da dann mehr Aufträge in Abwicklungsphasen mit stärkerer Umsatzgenerierung kommen. Bereits im zweiten Quartal nahm der Umsatz nach dem äußerst moderaten Jahresauftakt (Q1 2021: 789,8 Mio. €) Fahrt auf und erreichte 843,0 Mio. €. Dies entspricht einem Zuwachs von 9,1 % gegenüber dem Vorjahreszeitraum.

Der Anteil Europas am Konzernumsatz stieg im ersten Halbjahr 2021 von 38 auf 42 %. China verzeichnete einen leichten Zuwachs auf 21 % (H1 2020: 20 %), während der Anteil Amerikas auf 26 % abnahm. Der Umsatzanteil der Emerging Markets stieg von 39 % auf 41 %.

Der Service-Umsatz entwickelte sich im ersten Halbjahr 2021 sehr positiv und stieg mit einem Plus von 15,4 % deutlich überproportional zum Wachstum des Konzernumsatzes. Das Gesamtvolumen von 508,8 Mio. € verteilte sich ungefähr hälftig auf die beiden Quartale und entspricht einem überdurchschnittlich hohen Anteil von 31,2 % am Konzernumsatz. Im Jahresdurchschnitt dürfte sich der Service-Anteil bei steigenden Umsätzen im Equipment-Geschäft bei circa 30 % einpendeln. Maßgeblich für das starke Service-Geschäft war neben Nachholeffekten auch die Tatsache, dass viele Automobilhersteller vermehrt Ersatzteile auf Lager legten, obwohl die Produktion aufgrund des Halbleitermangels gedrosselt wurde. Damit können sie die derzeitigen Logistikprobleme im Weltmarkt umgehen und die Produktion bei Bedarf schnell hochfahren. Bei der Division Woodworking Machinery and Systems, die das höchste Service-Plus erzielte, kam hinzu, dass viele Kunden mit hoher Auslastung produzieren und mehr Ersatzteile benötigen.

**AUFTRAGSBESTAND AUF REKORDNIVEAU**

Da der Auftragseingang den Umsatz um 478,0 Mio. € überstieg, erreichte die Book to Bill Ratio einen außerordentlich hohen Wert von 1,3. Vor demselben Hintergrund stieg der Auftragsbestand seit Ende 2020 um 24,2 % auf den Rekordwert von 3.175,1 Mio. €. Dies belegt, dass wir über ausreichendes Potenzial für die im weiteren Jahresverlauf erwarteten Umsatzsteigerungen verfügen.



**GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG UND RENDITEKENNZAHLEN**

		1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Umsatz	Mio. €	1.632,8	1.615,2	843,0	772,6
Bruttoergebnis <sup>1</sup>	Mio. €	381,1	295,6	203,0	118,7
Overhead-Kosten <sup>2</sup>	Mio. €	320,5	288,5	165,4	135,1
EBITDA	Mio. €	121,2	63,4	67,7	11,6
EBIT	Mio. €	62,0	6,6	37,9	-16,4
EBIT vor Sondereffekten <sup>3</sup>	Mio. €	78,8	23,7	49,6	-8,9
Finanzergebnis	Mio. €	-16,9	-10,7	-4,9	-6,4
EBT	Mio. €	45,0	-4,2	33,0	-22,7
Ertragsteuern	Mio. €	-13,3	1,1	-9,8	6,4
Ergebnis nach Steuern	Mio. €	31,7	-3,0	23,2	-16,3
Ergebnis je Aktie (unverwässert)	€	0,47	-0,06	0,33	-0,24
Ergebnis je Aktie (verwässert)	€	0,45	-0,06	0,32	-0,24
Bruttomarge <sup>1</sup>	%	23,3	18,3	24,1	15,4
EBITDA-Marge	%	7,4	3,9	8,0	1,5
EBIT-Marge	%	3,8	0,4	4,5	-2,1
EBIT-Marge vor Sondereffekten <sup>3</sup>	%	4,8	1,5	5,9	-1,2
EBT-Marge	%	2,8	-0,3	3,9	-2,9
Umsatzrendite nach Steuern	%	1,9	-0,2	2,8	-2,1
Nettofinanzverbindlichkeiten zu EBITDA <sup>4</sup>		0,7	0,5	0,7	0,5
Steuerquote	%	29,5	27,3	29,7	28,4

<sup>1</sup> Seit dem Geschäftsjahr 2021 weisen wir Wertberichtigungen und Ausbuchungen von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und vertraglichen Vermögenswerten in den Umsatzkosten aus, zuvor waren sie in den Vertriebskosten enthalten. Aus Gründen der Vergleichbarkeit haben wir die entsprechenden Vorjahreswerte im Vergleich zum Vorjahresausweis geringfügig angepasst.

<sup>2</sup> Vertriebs-, Verwaltungs- und F&E-Kosten

<sup>3</sup> Sondereffekte: H1 2021: -16,9 Mio. € (davon Kaufpreisallokationseffekte: -11,8 Mio. €), H1 2020: -17,1 Mio. €

<sup>4</sup> annualisiert

**BRUTTOMARGE IM ZWEITEN QUARTAL BEI 24,1 %**

Während der Umsatz im ersten Halbjahr nur geringfügig zunahm, konnten wir das Bruttoergebnis stark verbessern (+28,9 %). Vor diesem Hintergrund stieg die Bruttomarge auf 23,3 % und erreichte im zweiten Quartal sogar einen sehr hohen Wert von 24,1 %. Dazu trugen sowohl das starke Service-Geschäft als auch Verbesserungen im Equipment-Geschäft bei. Letztere resultierten in hohem Maße aus den Kostensenkungs- und Effizienzmaßnahmen des Vorjahres. Zudem profitierten wir von Skaleneffekten infolge der hohen Auslastung bei Woodworking Machinery and Systems.

Die Overhead-Kosten haben sich im ersten Halbjahr zwar um 11,1 % auf 320,5 Mio. € erhöht, allerdings resultierte dies größtenteils aus der Einbeziehung der im Vorjahreszeitraum noch nicht konsolidierten Akquisitionen. Bereinigt um diesen Effekt hätte der Anstieg lediglich rund 3 % betragen.

Der Saldo aus sonstigen betrieblichen Erträgen und Aufwendungen fiel mit 1,4 Mio. € positiv aus. Die größten darin enthaltenen Positionen waren die Währungsgewinne und -verluste, die sich nahezu ausglich. Ein nennenswerter Ertrag in Höhe von 1,9 Mio. € ergab sich aus dem Abgang von zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten.

### EBIT HÖHER ALS ERWARTET

Auf Basis des stark gestiegenen Bruttoergebnisses hat sich das operative EBIT im ersten Halbjahr 2021 mehr als verdreifacht und erreichte 78,8 Mio. €. Der Großteil davon (49,6 Mio. €) entfiel auf das zweite Quartal, dies entspricht einer Verbesserung von 58,5 Mio. € gegenüber dem massiv von der Corona-Krise beeinflussten Vorjahreswert. Gut die Hälfte des operativen EBIT wurde im zweiten Quartal von der Division Woodworking Machinery and Systems beigetragen. Auch alle anderen Divisions konnten das operative EBIT im zweiten Quartal deutlich verbessern, sowohl im Vergleich zum Vorjahreszeitraum als auch gegenüber dem ersten Quartal. Vor diesem Hintergrund stieg die operative EBIT-Marge des Konzerns im zweiten Quartal auf 5,9 % und lag damit über dem im Februar für das Gesamtjahr formulierten Zielkorridor von 4,2 bis 5,2 %. Auch im ersten Halbjahr bewegte sich die operative EBIT-Marge mit 4,8 % im oberen Bereich des Zielkorridors. Daher und mit Blick auf die positive Ergebnisentwicklung, die wir auch für das zweite Halbjahr erwarten, haben wir unsere Jahresprognose am 26. Juli angehoben. Details dazu finden Sie im Ausblick auf Seite 23.

Nach Sondereffekten erreichte das EBIT 62,0 Mio. € im ersten Halbjahr und 37,9 Mio. € im zweiten Quartal. Die daraus resultierenden EBIT-Margen von 3,8 % (H1 2021) und 4,5 % (Q2 2021) lagen ebenfalls im oberen Bereich beziehungsweise über dem Zielkorridor für das Gesamtjahr (3,3 bis 4,3 %). Daher haben wir auch das EBIT-Margenziel für 2021 angehoben. Die saldierten Sonderaufwendungen waren im ersten Halbjahr mit 16,9 Mio. € etwas geringer als im Vorjahr (17,1 Mio. €). Sie resultierten größtenteils aus Kaufpreisallokationseffekten (-11,8 Mio. €), weitere nennenswerte Sonderaufwendungen entfielen auf Restrukturierungsmaßnahmen in Italien und eine Werksschließung in den USA. Ein Sonderertrag von 0,6 Mio. € ergab sich aus der Teilveräußerung eines Standortes. Der Großteil der Sondereffekte (-11,7 Mio. €) wurde im zweiten Quartal gebucht.

Das Finanzergebnis schwächte sich im ersten Halbjahr 2021 auf -16,9 Mio. € ab (H1 2020: -10,7 Mio. €). Ausschlaggebend war die Entwicklung im ersten Quartal, dagegen erzielten wir im zweiten Quartal eine Verbesserung auf -4,9 Mio. € nach -6,4 Mio. € im Vorjahr. Im ersten Quartal wurde das Finanzergebnis von Einmaleffekten belastet: Zum einen haben wir langfristige Finanzierungsinstrumente von Teamtechnik gegen Vorfälligkeitsentschädigungen zurückgeführt. Zum anderen erhöhten sich die Zinsaufwendungen vorübergehend, da letztmalig Kosten für eine Anleihe und ein Schuldscheindarlehen anfielen, die beide Anfang April zurückgezahlt wurden, und zugleich bereits die zur Refinanzierung arrangierten neuen Instrumente (Wandelschuldverschreibung und neue Schuldscheindarlehen) zu verzinsen waren. Neben den Zinserträgen ging auch das Beteiligungsergebnis zurück. Grund war der Wegfall der Erträge von Homag China Golden Field, da das zuvor at-Equity konsolidierte Unternehmen seit dem 24. November 2020 vollkonsolidiert wird.

Bei einer Steuerquote von 29,5 % betrug der Steueraufwand im ersten Halbjahr 13,3 Mio. €. Mit 31,7 Mio. € war das Ergebnis nach Steuern trotz des schwächeren Finanzergebnisses deutlich höher als im Vorjahreszeitraum. Zu berücksichtigen ist jedoch, dass im zweiten Quartal 2020 infolge der Corona-Krise ein Nachsteuerverlust entstanden war. Das Ergebnis je Aktie verbesserte sich auf 0,47 €, davon wurden 72 % beziehungsweise 0,33 € im stärkeren zweiten Quartal erwirtschaftet.

### WECHSELKURSEFFEKTE

Die Veränderungen der Wechselkurse hatten im ersten Halbjahr 2021 einen negativen Effekt auf Auftragseingang, Umsatz und Ergebnis. Bei konstanten Wechselkursen wäre der Auftragseingang 58,1 Mio. € und der Umsatz 38,8 Mio. € höher ausgefallen. Das EBIT wäre 3,0 Mio. € höher gewesen.

## FINANZWIRTSCHAFTLICHE SITUATION

### POSITIVE CASHFLOW-ENTWICKLUNG

#### CASHFLOWS

Mio. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	140,1	106,0	47,7	37,3
Cashflow aus Investitionstätigkeit	-57,6	-25,8	-17,5	-0,7
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	-283,2	11,5	-404,5	22,3

#### ERMITTLUNG CASHFLOW AUS LAUFENDER GESCHÄFTSTÄTIGKEIT UND FREE CASHFLOW<sup>1</sup>

Mio. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Ergebnis vor Ertragsteuern	45,0	-4,2	33,0	-22,7
Abschreibungen	59,2	56,8	29,8	28,0
Zinsergebnis	16,7	12,6	5,6	7,5
Ertragsteuerzahlungen	-18,7	-9,5	-17,3	-0,3
Veränderung Rückstellungen	-12,6	-1,1	-8,8	2,6
Veränderung Net Working Capital	42,3	86,0	19,7	68,2
Sonstiges	8,3	-34,7	-13,7	-45,9
<b>Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit</b>	<b>140,1</b>	<b>106,0</b>	<b>48,2</b>	<b>37,3</b>
Zinszahlungen (netto)	-22,7	-18,9	-18,5	-18,7
Tilgung Leasingverbindlichkeiten	-16,7	-16,1	-9,4	-8,8
Investitionen	-28,0	-26,6	-13,3	-11,3
<b>Free Cashflow</b>	<b>72,8</b>	<b>44,3</b>	<b>7,0</b>	<b>-1,5</b>
Dividendenzahlung	-23,5	-55,9	-23,5	-55,9
Zahlung für Akquisitionen	-37,4	-12,0	-6,9	-7,2
Sonstiges <sup>2</sup>	-82,8	1,9	5,2	9,1
<b>Veränderung Nettofinanzstatus</b>	<b>-70,9</b>	<b>-21,6</b>	<b>-18,2</b>	<b>-55,5</b>

<sup>1</sup> In der Kapitalflussrechnung wurden Wechselkurseffekte eliminiert. Daher können die gezeigten Veränderungen von Bilanzpositionen nicht vollständig in der Bilanz nachvollzogen werden.

<sup>2</sup> Enthält Effekte aus der Konsolidierung von Teamtechnik (vor allem Übernahme Finanzverbindlichkeiten)

Der **Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit** verbesserte sich im Vergleich zum ersten Halbjahr 2020 um 34,1 Mio. € auf 140,1 Mio. €. Hauptgrund dafür war der Anstieg des Ergebnisses vor Ertragssteuern von -4,2 Mio. € auf 45,0 Mio. €. Die Veränderung des Net Working Capital (NWC) hat ebenfalls einen positiven Beitrag geleistet. Das NWC erhöhte sich zwar im Vergleich zum 31. Dezember 2020 geringfügig um rund 5 Mio. € auf 387,2 Mio. €, der Anstieg liegt aber maßgeblich in der Konsolidierung von Teamtechnik begründet. Vor Erstkonsolidierungseffekten sank das NWC um mehr als 40 Mio. €, was sich positiv im Cashflow niederschlug. Die Bindung des NWC gemessen in Tagen (Days Working Capital) lag mit 42,7 Tagen in der unteren Hälfte des Zielkorridors von 40 bis 50 Tagen. Wichtig für die positive NWC-Entwicklung (vor Teamtechnik-Effekt) war, dass wir infolge des gestiegenen Auftragseingangs entsprechend höhere Anzahlungen erhielten und zudem fällige Fortschritts- und Abschlusszahlungen planmäßig vereinnahmten. Die Vorräte haben hingegen aufgrund der gestiegenen Nachfrage zugenommen.

Der **Cashflow aus Investitionstätigkeit** spiegelt die Akquisition vor allem von Teamtechnik wider. Infolge der Kaufpreiszahlungen nahm der Mittelabfluss insgesamt um 31,9 Mio. € auf 57,6 Mio. € zu. Die Auszahlungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte lagen mit 28,0 Mio. € etwas über dem Vorjahresniveau von 26,6 Mio. €. Der Verkauf von zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten ergab einen Zahlungsmittelzufluss von 4,5 Mio. €.

Der **Cashflow aus Finanzierungstätigkeit** in Höhe von -283,2 Mio. € wurde wesentlich durch die Rückzahlung von Anfang April fälligen Finanzinstrumenten im Umfang von 349 Mio. € geprägt. Hinzu kamen Mittelabflüsse zur Tilgung von Schulden, die im Rahmen der Teamtechnik-Akquisition übernommen worden waren, und die Auszahlung der Dividende. Dem entgegen stand ein Mittelzufluss von rund 200 Mio. € aus dem Schuldscheindarlehen, das im Dezember 2020 vereinbart und im Januar 2021 ausgezahlt wurde.

#### INVESTITIONEN<sup>1</sup>

	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Paint and Final Assembly Systems	10,8	9,7	7,5	4,3
Application Technology	3,9	3,9	1,9	1,4
Clean Technology Systems	2,9	0,9	1,9	0,5
Measuring and Process Systems	7,3	4,0	2,1	1,8
Woodworking Machinery and Systems	18,6	17,7	11,0	9,4
Corporate Center	0,4	1,0	0,2	0,2
<b>Gesamt</b>	<b>44,0</b>	<b>37,2</b>	<b>24,6</b>	<b>17,6</b>

<sup>1</sup> ohne Akquisitionen

Im Zuge des steigenden Auftragseingangs haben wir auch die Investitionen verstärkt. Der Gesamtwert ohne Akquisitionen stieg im ersten Halbjahr um 18,1 % auf 44,0 Mio. €. Davon entfielen 36 % auf Investitionen in Sachanlagen, 27 % auf den Erwerb immaterieller Vermögenswerte und 37 % auf den Zugang von Nutzungsrechten für Leasing-Vermögenswerte. Die Auszahlungen für Beteiligungserwerbe summierten sich im ersten Halbjahr auf 37,4 Mio. €. Dazu zählen insbesondere die Mehrheitsbeteiligungen an der Teamtechnik Maschinen und Anlagen GmbH und Kallesoe Machinery A/S sowie die Übernahme der Cogiscan Inc.

#### NETTOFINANZSTATUS

Mio. €	
30. Juni 2021	-119,9
31. Dezember 2020	-49,0
30. Juni 2020	-120,9

Die Nettofinanzverschuldung hat sich im Vergleich zum Vorjahresende auf 119,9 Mio. € erhöht. Ausschlaggebend waren die im ersten Halbjahr getätigten Akquisitionen, insbesondere die Übernahme von Teamtechnik im Februar, die sowohl zu einem Mittelabfluss infolge der Kaufpreiszahlung als auch zur Übernahme zusätzlicher Schulden geführt hat. Zusätzlich wurde im Mai die Dividende in Höhe von 20,8 Mio. € ausbezahlt. Dem gegenüber stand der positive Free Cashflow von 72,8 Mio. €. Die Nettofinanzverschuldung enthält Leasing-Verbindlichkeiten in Höhe von 102,8 Mio. €.

**BILANZ: AKQUISITIONSBEDINGTER ANSTIEG DER LANGFRISTIGEN VERMÖGENSWERTE****KURZ- UND LANGFRISTIGE VERMÖGENSWERTE**

Mio. €	30. Juni 2021	in % der Bilanzsumme	31. Dezember 2020	30. Juni 2020
Immaterielle Vermögenswerte	725,2	18,2	661,3	639,0
Sachanlagen	533,3	13,4	488,4	502,5
Sonstige langfristige Vermögenswerte	163,3	4,1	165,8	148,5
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>	<b>1.421,7</b>	<b>35,8</b>	<b>1.315,6</b>	<b>1.289,9</b>
Vorräte	602,7	15,2	508,6	531,9
Vertragliche Vermögenswerte	447,5	11,3	393,4	432,6
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	515,4	13,0	483,8	501,5
Liquide Mittel	576,1	14,5	769,2	744,0
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	411,9	10,4	408,1	311,3
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>	<b>2.553,6</b>	<b>64,2</b>	<b>2.563,2</b>	<b>2.521,1</b>
<b>Bilanzsumme</b>	<b>3.975,3</b>	<b>100,0</b>	<b>3.878,8</b>	<b>3.811,1</b>

Seit Ende 2020 hat sich die Bilanzsumme um 2,5 % auf 3.975,3 Mio. € erhöht. Dazu beigetragen hat im Wesentlichen die Zunahme der immateriellen Vermögenswerte und der Sachanlagen infolge des Mehrheitserwerbs von Teamtechnik. Die kurzfristigen Vermögenswerte haben sich in der Summe kaum verändert. Einerseits nahmen die liquiden Mittel aufgrund der Rückzahlung der Unternehmensanleihe aus dem Jahr 2014 und einer Tranche eines Schuldscheindarlehens aus dem Jahr 2016 in Höhe von insgesamt 349 Mio. € ab. Andererseits verzeichneten wir einen Anstieg der Vorräte, der vertraglichen Vermögenswerte und der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen im Zuge der Erholung der Geschäftstätigkeit. Die Gesamtliquidität, die auch Termingelder beinhaltet, lag zum 30. Juni 2021 bei 826,2 Mio. €.

**LIQUIDITÄTSENTWICKLUNG**

Mio. €

**EIGENKAPITAL LEICHT ERHÖHT****EIGENKAPITAL**

Mio. €	30. Juni 2021	in % der Bilanzsumme	31. Dezember 2020	30. Juni 2020
Gezeichnetes Kapital	177,2	4,5	177,2	177,2
Sonstiges Eigenkapital	746,6	18,8	726,5	769,8
<b>Eigenkapital Aktionäre</b>	<b>923,7</b>	<b>23,2</b>	<b>903,7</b>	<b>946,9</b>
Nicht beherrschende Anteile	5,1	0,1	4,5	9,2
<b>Summe Eigenkapital</b>	<b>928,9</b>	<b>23,4</b>	<b>908,1</b>	<b>956,1</b>

Das Eigenkapital lag zur Jahresmitte 2021 bei 928,9 Mio. €, dies entspricht einer Zunahme von 2,3 % gegenüber dem Jahresende 2020. Hauptgründe für den Anstieg waren das Nachsteuerergebnis von 32,2 Mio. € sowie positive Wechselkurseffekte, die den Abfluss der Dividende für 2020 teilweise ausglich. Die Eigenkapitalquote lag unverändert zum 31. Dezember 2020 bei 23,4 %.

**KURZ- UND LANGFRISTIGE VERBINDLICHKEITEN**

Mio. €	30. Juni 2021	in % der Bilanzsumme	31. Dezember 2020	30. Juni 2020
Finanzverbindlichkeiten (einschl. Anleihe, Wandelanleihe und Schuldscheindarlehen)	946,1	23,8	1.068,0	1.024,7
Rückstellungen (einschl. Pensionen)	263,0	6,6	271,8	224,0
Vertragliche Verbindlichkeiten	764,1	19,2	652,1	624,8
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	442,3	11,1	377,5	438,4
Ertragsteuerverbindlichkeiten und latente Steuern	90,2	2,3	105,5	113,1
Sonstige Verbindlichkeiten	540,8	13,6	495,6	429,9
<b>Gesamt</b>	<b>3.046,5</b>	<b>76,6</b>	<b>2.970,6</b>	<b>2.854,9</b>

Die kurz- und langfristigen Verbindlichkeiten stiegen seit Jahresende 2020 leicht um 2,6 % beziehungsweise 75,9 Mio. € an. Während die Finanzverbindlichkeiten infolge der Rückzahlung der Unternehmensanleihe und der Tranche des Schuldscheindarlehen um 121,9 Mio. € abnahmen, verzeichneten wir höhere vertragliche Verbindlichkeiten, die unter anderem aus Projektzahlungen von Kunden resultierten.

**FREMDKAPITALAUSSTATTUNG UND FINANZIERUNGSSTRUKTUR**

Anfang April haben wir fällige Finanzverbindlichkeiten in Höhe von 349 Mio. € planmäßig zurückgezahlt. Dazu gehörten die Unternehmensanleihe aus dem Jahr 2014 in Höhe von 300 Mio. € sowie eine Tranche des Schuldscheindarlehen von 2016 in Höhe von 49 Mio. €. Die nächste Fälligkeit steht erst im Jahr 2023 an, sodass wir uns voll und ganz auf das operative Geschäft und die Chancen nach der Corona-Krise konzentrieren können.

Unsere Finanzierungsstruktur bestand zum 30. Juni 2021 aus folgenden Elementen:

- **Wandelanleihe** über 150 Mio. € mit Sustainability-Komponente, 0,75 % Kupon, anfänglicher Wandlungspreis 34,22 € (Prämie von 40 %) (Laufzeitende: Januar 2026)
- **Syndizierter Kredit** über 750 Mio. € mit Sustainability-Komponente, davon 500 Mio. € als Kreditlinie und 250 Mio. € als Avallinie (Laufzeitende: Juli 2026)
- **Vier Schuldscheindarlehen** über insgesamt 664 Mio. €, zum Teil mit Sustainability-Komponente (unterschiedliche Laufzeiten bis 2031)
- **Leasingverbindlichkeiten** in Höhe von 102,8 Mio. € (Stand 30. Juni 2021)
- **Bilaterale Barkreditfazilitäten** in Höhe von 7,0 Mio. € (Stand 30. Juni 2021)

**FORSCHUNG UND ENTWICKLUNG**

Nach den temporär geringeren F&E-Ausgaben im Vorjahreszeitraum sind diese im ersten Halbjahr 2021 – teilweise akquisitionsbedingt – um 7,9 % auf 59,1 Mio. € gestiegen. Das entspricht einer F&E-Quote von 3,6 % (H1 2020: 3,4 %). Im zweiten Quartal 2021 legten die F&E-Ausgaben um 14,2 % zu und erreichten 30,4 Mio. €; im Vorjahreszeitraum waren sie aufgrund der pandemiebedingten Unsicherheit kurzfristig leicht reduziert worden. Die F&E-Quote erreichte auch im zweiten Quartal 3,6 % (Q2 2020: 3,4 %). Wichtige Schwerpunkte unserer Entwicklungsarbeit sind insbesondere Digitalisierung und Nachhaltigkeit.

Weitere Entwicklungskosten entstehen im Zusammenhang mit Kundenaufträgen und werden in den Umsatzkosten ausgewiesen. Die aktivierten Entwicklungskosten beliefen sich im ersten Halbjahr 2021 auf 10,4 Mio. € (H1 2020: 9,2 Mio. €), davon entfielen 5,2 Mio. € auf das zweite Quartal (Q2 2020: 4,6 Mio. €). Nach den Übernahmen der letzten Monate stieg die Zahl der Mitarbeiter in den F&E-Abteilungen zum 30. Juni 2021 auf 832 (30. Juni 2020: 792 Mitarbeiter).

Zu den Ergebnissen der F&E-Abteilungen im ersten Halbjahr 2021 gehören unter anderem folgende Innovationen:

- Geringere Anschaffungs- und Wartungskosten, eine kompaktere Bauweise und nahezu partikel-freie Prozessluft sind die Vorteile der nächsten Generation des **EcoDryScrubbers**, des Abschei-desystems für überschüssigen Lacknebel in den Lackierkabinen. Die Entwickler von **Paint and Final Assembly** bündelten zwei Filtermodule in ein neu konzeptioniertes, leistungsstärkeres Modul. Eine Software-Lösung aus der Dürr Digital Factory sorgt dafür, dass sich das Abschei-desystem automatisch an die in der Abluft enthaltene Lackmenge anpasst. Das verringert den Verschleiß, macht den Betrieb noch effizienter und schont damit die Umwelt.
- **Application Technology** hat eine Lösung entwickelt, mit der auch ältere Dürr-Lackierroboter, Lackierroboter von anderen Herstellern und beispielsweise Robotersysteme zur Nahtabdichtung in die digitale Prozessdatenanalyse eingebunden werden können. Mit der neuen Anbindung sind Betreiber damit zukünftig in der Lage, die vorhandenen Daten aus ihren Bestandsanlagen auszule-sen und verschiedene Bereiche der Lackiererei mit der Analyse-Software **DXQequipment.analytics** auszuwerten und zu verbessern. Bei der Entwicklung spielte das Know-how des im letzten Jahr übernommenen Konnektivitätsspezialisten Techno-Step eine wichtige Rolle.
- Komplett neu entwickelt hat das F&E-Team von **Clean Technology Systems** die thermische Abluftreinigungsanlage **Oxi.X TR.Com**. Dabei wurde der Wärmetauscher in den Brenner verlegt. Die vereinfachte Brennkammer lässt sich in Größe und Design unkompliziert an neue betriebliche Anforderungen anpassen. Ein modularer Aufbau erlaubt es, mehrere Brenner zu kombinieren und bedarfsabhängig zu nutzen. Die flammenlose Abluftreinigung mit **Oxi.X TR.Com** reduziert schäd-liche Stickoxid-Emissionen gegenüber der Vorgängeranlage auf ein Fünftel. Betreiber profitieren außerdem durch mehr Flexibilität und geringere Kosten.
- Mit **CAST2** hat **Measuring and Process Systems** die Software für Belastungsproben von Bauteilen in Schleuderständen weiterentwickelt. Über eine moderne und intuitiv bedienbare Benutzerober-fläche können Kunden Testabläufe definieren beziehungsweise auf bereits angelegte Testpläne zurückgreifen. Bei diesen Tests im Schleuderstand erfasst und analysiert die Software eine Viel-zahl an Messdaten, wie etwa Drehzahl, Schwingung und Temperatur. Die Ergebnisse lassen sich komfortabel visualisieren und zur weiteren Analyse exportieren.
- Mit der digitalen Wertstromoptimierung von **Woodworking Machinery and Systems** können Kun-den Produktionsdaten aus komplexen Fertigungsprozessen unkompliziert sammeln und auswer-ten. Kleine Bluetooth-Sender („Beacons“) und Smartphone-Technologie erfassen Maschinen- und Materialflussdaten – unabhängig von Maschinentyp, Hersteller oder Anwendungsbereich. Eine Software visualisiert diese sogenannten Wertströme in der Produktion und zeigt Optimierungsmöglichkeiten auf. Auch bereits umgesetzte Prozessoptimierungen können die Kunden mühelos auf ihren Nutzen prüfen. Bislang wurden für die Wertstromanalyse beispielsweise mit der Stoppuhr aufwendige manuelle Messungen vorgenommen, die aber immer nur eine Momentauf-nahme darstellten.



## BESCHÄFTIGTE

Die Belegschaft ist seit Ende 2020 um 3,6 % beziehungsweise 589 Personen gewachsen. Während wir im Zuge der im Vorjahr eingeleiteten Strukturmaßnahmen wie geplant Stellen abbauten, traten durch die Mehrheitsakquisition von Teamtechnik und Kallesoe sowie den Erwerb von Cogiscan rund 790 Beschäftigte in den Konzern ein. Zudem hat Woodworking Machinery and Systems die Belegschaft im zweiten Quartal moderat aufgestockt, um das stark wachsende Geschäftsvolumen sicher bewältigen zu können. 33,1 % unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter entfallen auf die Emerging Markets, der Großteil von ihnen auf China.

### BELEGSCHAFT NACH DIVISIONS

	30. Juni 2021	31. Dezember 2020	30. Juni 2020
Paint and Final Assembly Systems	4.923	4.383	4.428
Application Technology	2.025	2.162	2.228
Clean Technology Systems	1.373	1.348	1.375
Measuring and Process Systems	1.394	1.407	1.476
Woodworking Machinery and Systems	7.113	6.942	6.498
Corporate Center	286	283	278
<b>Gesamt</b>	<b>17.114</b>	<b>16.525</b>	<b>16.283</b>

### BELEGSCHAFT NACH REGIONEN

	30. Juni 2021	31. Dezember 2020	30. Juni 2020
Deutschland	8.271	7.931	8.136
Sonstige europäische Länder	2.747	2.638	2.624
Nord- / Zentralamerika	2.010	1.913	1.926
Südamerika	325	316	310
Asien, Afrika, Australien	3.761	3.727	3.287
<b>Gesamt</b>	<b>17.114</b>	<b>16.525</b>	<b>16.283</b>

## SEGMENTBERICHT

### UMSATZ NACH DIVISIONS

Mio. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Paint and Final Assembly Systems	488,3	574,6	241,1	277,4
Application Technology	218,3	218,6	111,8	97,2
Clean Technology Systems	172,3	178,1	91,2	95,8
Measuring and Process Systems	96,5	92,5	50,4	40,4
Woodworking Machinery and Systems	657,4	551,5	348,5	261,9
Corporate Center	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Gesamt</b>	<b>1.632,8</b>	<b>1.615,2</b>	<b>843,0</b>	<b>772,6</b>

**EBIT NACH DIVISIONS**

Mio. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Paint and Final Assembly Systems	8,6	14,2	4,0	3,7
Application Technology	13,9	-1,1	7,6	-6,7
Clean Technology Systems	4,0	-1,1	2,6	0,2
Measuring and Process Systems	6,9	-4,6	3,9	-3,1
Woodworking Machinery and Systems	33,0	3,5	21,8	-9,0
Corporate Center / Konsolidierung	-4,5	-4,3	-1,9	-1,4
<b>Gesamt</b>	<b>62,0</b>	<b>6,6</b>	<b>37,9</b>	<b>-16,4</b>

**PAINT AND FINAL ASSEMBLY SYSTEMS<sup>1</sup>**

		1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Auftragseingang	Mio. €	658,0	490,2	356,9	240,3
Umsatz	Mio. €	488,3	574,6	241,1	277,4
EBITDA	Mio. €	23,0	26,7	11,4	9,9
EBIT	Mio. €	8,6	14,2	4,0	3,7
EBIT vor Sondereffekten	Mio. €	14,7	15,7	9,1	4,5
EBIT-Marge	%	1,8	2,5	1,7	1,3
EBIT-Marge vor Sondereffekten	%	3,0	2,7	3,8	1,6
ROCE <sup>2</sup>	%	5,8	15,0	5,4	7,8
Beschäftigte (30.6.)		4.923	4.428	4.923	4.428

<sup>1</sup> Teamtechnik seit 5. Februar 2021 konsolidiert, Cogiscan seit 15. Februar 2021

<sup>2</sup> annualisiert

Der Auftragseingang von Paint and Final Assembly Systems erreichte im zweiten Quartal 356,9 Mio. € und war damit 18,6 % höher als im ersten Quartal. Gegenüber dem pandemiebedingt schwachen Vorjahreszeitraum ergab sich ein Plus von 48,5 %; im ersten Halbjahr summierten sich die Bestellungen auf 658,0 Mio. € (+34,2 % gegenüber H1 2020). Damit ist die Division auf einem guten Weg, um ihr Jahresziel von 1,25 bis 1,40 Mrd. € zu erreichen. Größere Aufträge gingen zuletzt unter anderem in China, der Türkei und Schweden ein. Der positive Trend im E-Mobility-Geschäft hielt an. Auch in der Endmontage- und Prüftechnik verzeichneten wir eine gute Nachfrage.

Der Umsatz entwickelte sich im ersten Halbjahr mit 488,3 Mio. € erwartungsgemäß verhalten. Grund dafür war der schwache Auftragseingang im Corona-Jahr 2020. Der im zweiten Quartal erzielte Umsatz von 241,1 Mio. € dürfte jedoch das Jahrestief markieren. Für das zweite Halbjahr erwarten wir eine zunehmende Umsatzdynamik. Beim operativen EBIT zeigte sich im zweiten Quartal ein positiver Trend: Trotz des niedrigeren Umsatzes verbesserte es sich gegenüber dem Auftaktquartal, sodass die operative EBIT-Marge 3,8 % erreichte (Q1 2021: 2,3 % / Q2 2020: 1,6 %). Auch im ersten Halbjahr war die operative EBIT-Marge mit 3,0 % höher als im umsatzstärkeren Vorjahreszeitraum (2,7 %). Positive Ergebniseffekte resultierten aus den Effizienzmaßnahmen im Vorjahr sowie aus Zuwächsen im Service. Das EBIT enthielt im ersten Halbjahr Sondereffekte in Höhe von 6,2 Mio. €. Davon entfielen 5,1 Mio. € auf das zweite Quartal; sie resultierten neben wiederkehrenden Kaufpreisallokationseffekten vor allem aus Strukturmaßnahmen bei einer italienischen Tochtergesellschaft.

**APPLICATION TECHNOLOGY**

		1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Auftragseingang	Mio. €	251,2	193,7	122,1	77,0
Umsatz	Mio. €	218,3	218,6	111,8	97,2
EBITDA	Mio. €	20,4	5,5	10,7	-3,4
EBIT	Mio. €	13,9	-1,1	7,6	-6,7
EBIT vor Sondereffekten	Mio. €	14,0	1,9	7,6	-6,0
EBIT-Marge	%	6,4	-0,5	6,8	-6,9
EBIT-Marge vor Sondereffekten	%	6,4	0,9	6,8	-6,2
ROCE <sup>1</sup>	%	10,9	-0,8	11,9	-9,8
Beschäftigte (30.6.)		2.025	2.228	2.025	2.228

<sup>1</sup> annualisiert

Application Technology buchte im ersten Halbjahr Bestellungen im Wert von 251,2 Mio. € und schnitt damit erwartungsgemäß wesentlich besser ab als im Vorjahreszeitraum (+29,7 %). Im zweiten Quartal bewegte sich der Auftragseingang mit 122,1 Mio. € ungefähr auf dem Niveau des Auftaktquartals. Die regionale Streuung des Auftragseingangs war insgesamt ausgewogen, größere Bestellungen für Lackierroboter erhielten wir zuletzt in den USA, China und der Türkei. Im Ersatzteilgeschäft blieb die Nachfrage hoch. Dies resultierte zum einen aus Nachholeffekten nach dem pandemiebedingten Rückgang im Vorjahr. Zum anderen erhöhte die Automobilindustrie ihre Lagerbestände, um Logistikproblemen vorzubeugen und die aktuell verhaltene Produktion jederzeit steigern zu können.

Der Umsatz entwickelte sich im ersten Halbjahr infolge der Auftragschwäche des Vorjahres verhalten. Allerdings verzeichneten wir im zweiten Quartal eine Verbesserung gegenüber dem Auftaktquartal und erwarten, dass sich die Umsatzrealisierung im weiteren Jahresverlauf beschleunigt. Das Ergebnis befindet sich nach dem Rückgang des Jahres 2020 auf Erholungskurs. Trotz des niedrigen Umsatzes war die operative EBIT-Marge im ersten Halbjahr mit 6,4 % klar höher als im Gesamtjahr 2020 (4,1 %). Maßgeblich dafür waren das starke Service- und Ersatzteilgeschäft und die aus den Effizienzmaßnahmen des Jahres 2020 resultierenden Kostensenkungen. Auf dieser Basis und angesichts der erwarteten Umsatzbeschleunigung rechnen wir im zweiten Halbjahr mit weiteren Margenzuwächsen. Der Rückgang der Beschäftigtenzahl um 9,1 % ist eine Folge der Kapazitätsanpassungen in Europa.

**CLEAN TECHNOLOGY SYSTEMS**

		1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Auftragseingang	Mio. €	207,1	215,9	105,6	107,1
Umsatz	Mio. €	172,3	178,1	91,2	95,8
EBITDA	Mio. €	8,8	4,6	4,9	2,9
EBIT	Mio. €	4,0	-1,1	2,6	0,2
EBIT vor Sondereffekten	Mio. €	7,5	4,1	4,7	2,3
EBIT-Marge	%	2,3	-0,6	2,8	0,2
EBIT-Marge vor Sondereffekten	%	4,3	2,3	5,2	2,4
ROCE <sup>1</sup>	%	6,0	-1,6	7,7	0,5
Beschäftigte (30.6.)		1.373	1.375	1.373	1.375

<sup>1</sup> annualisiert

Der Auftragseingang von Clean Technology Systems entwickelte sich im ersten Halbjahr 2021 solide und reichte mit 207,1 Mio. € knapp an den sehr hohen Vorjahreswert heran (215,9 Mio. €). Die Nachfrage nach Abluftreinigungsanlagen fiel besonders in Nordamerika stark aus, während sie in China und Europa moderater war. Die Margen im Auftragseingang zeigen einen positiven Trend. Dazu tragen auch Verbesserungen in der Auftragskalkulation bei. In der Beschichtungstechnik für Batteriezellen bewerben wir uns um verschiedene Großaufträge von Herstellern, die ihre Produktionskapazitäten ausbauen.

Der Umsatz blieb im ersten Halbjahr 2021 leicht hinter dem Vorjahreswert zurück (-3,3 %). Dies resultierte aus kundenseitigen Projektverzögerungen in Europa sowie vorübergehenden Engpässen in der Auftragsabwicklung in den USA. Dennoch übertraf die operative EBIT-Marge mit 4,3 % klar den von den Pandemiefolgen geprägten Vorjahreswert (2,3 %). Der Ergebnistrend im bisherigen Jahresverlauf war positiv: Nach 3,4 % im Auftaktquartal stieg die operative EBIT-Marge im zweiten Quartal auf 5,2 %. Dies basierte unter anderem auf guten Ergebnisbeiträgen im Service. In den Quartalen drei und vier erwarten wir weitere Margenverbesserungen bei steigenden Umsätzen. Die im ersten Halbjahr im EBIT enthaltenen Sonderaufwendungen (3,5 Mio. €) entfielen größtenteils auf das zweite Quartal, in dem neben Kaufpreisallokationseffekten auch Einmalkosten für die Stilllegung eines Werks in den USA anfielen. Insgesamt dürfte diese Werksschließung 2021 zu Sonderaufwendungen von 4 bis 5 Mio. € führen.

#### MEASURING AND PROCESS SYSTEMS

		1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Auftragseingang	Mio. €	107,9	90,0	55,4	28,9
Umsatz	Mio. €	96,5	92,5	50,4	40,4
EBITDA	Mio. €	11,2	0,2	6,0	-0,8
EBIT	Mio. €	6,9	-4,6	3,9	-3,1
EBIT vor Sondereffekten	Mio. €	7,4	-4,4	4,1	-3,0
EBIT-Marge	%	7,2	-5,0	7,6	-7,6
EBIT-Marge vor Sondereffekten	%	7,7	-4,8	8,1	-7,3
ROCE <sup>1</sup>	%	8,3	-5,3	9,3	-7,0
Beschäftigte (30.6.)		1.394	1.476	1.394	1.476

<sup>1</sup> annualisiert

In den Märkten von Measuring and Process Systems setzte sich die Nachfragerholung zuletzt fort. Vor diesem Hintergrund fiel der Auftragseingang im zweiten Quartal mit 55,4 Mio. € höher aus als im ersten Jahresviertel (52,5 Mio. €). Für das erste Halbjahr ergab sich ein Bestellplus von 19,9 % im Vergleich zum Vorjahreszeitraum. Der positive Nachfragetrend wurden von den Märkten in China und Nordamerika getragen, während die Erholung in Europa schleppender verlief.

Auch der Umsatz hat Fahrt aufgenommen und erreichte im zweiten Quartal 50,4 Mio. € nach 46,1 Mio. € im Auftaktquartal. Nach dem Abbau von Überkapazitäten im Vorjahr verfügt die Division nun über eine gute Auslastung. Dies wirkte sich im ersten Halbjahr – zusammen mit einem hohen Service-Anteil am Umsatz – positiv auf das Ergebnis aus. Die operative EBIT-Marge für das erste Halbjahr erreichte 7,7 %, im zweiten Quartal stieg sie bereits wieder über die Schwelle von 8 %.

**WOODWORKING MACHINERY AND SYSTEMS<sup>1</sup>**

		1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Auftragseingang	Mio. €	886,7	493,2	438,6	191,5
Umsatz	Mio. €	657,4	551,5	348,5	261,9
EBITDA	Mio. €	61,0	29,2	35,9	3,7
EBIT	Mio. €	33,0	3,5	21,8	-9,0
EBIT vor Sondereffekten	Mio. €	39,6	10,7	26,1	-5,4
EBIT-Marge	%	5,0	0,6	6,3	-3,5
EBIT-Marge vor Sondereffekten	%	6,0	1,9	7,5	-2,0
ROCE <sup>2</sup>	%	18,0	1,5	23,8	-8,0
Beschäftigte (30.6.)		7.113	6.498	7.113	6.498

<sup>1</sup> Kallesoe konsolidiert seit 28. April 2021

<sup>2</sup> annualisiert

Woodworking Machinery and Systems konnte im zweiten Quartal 2021 mit einem Auftragseingang von 438,6 Mio. € an das Rekordniveau des Auftaktquartals anknüpfen. Folglich stieg das Bestellvolumen im ersten Halbjahr auf den Spitzenwert von 886,7 Mio. €. Besonders hoch war die Nachfrage im Einzelmaschinengeschäft. Auch das Systemgeschäft nimmt wieder Fahrt auf, zuletzt ging ein Großprojekt im Volumen von rund 20 Mio. € aus Osteuropa ein. Zu den Gründen für den hohen Auftragseingang zählen die starke Nachfrage nach Möbeln in der Pandemie sowie Nachholeffekte nach dem Einbruch im Vorjahr. Zudem profitiert Woodworking Machinery and Systems von einem neuen Investitionszyklus und der Einführung moderner Maschinengenerationen. Darüber hinaus bewirkt der Trend zu nachhaltigem Bauen kräftige Zuwächse im Geschäft mit Produktionsanlagen für Holzhäuser.

Auf Basis des hohen Auftragseingangs erholte sich der Umsatz etwas schneller als erwartet. Im zweiten Quartal erreichten die Erlöse mit 348,5 Mio. € einen überdurchschnittlich hohen Wert. Für das erste Halbjahr ergab sich ein hohes Umsatzniveau von 657,4 Mio. €. Dies führte im Verbund mit einer Ausweitung des Service-Geschäfts und erfolgreichen Effizienzmaßnahmen zu einem deutlichen Anstieg der Bruttomarge. Auf dieser Basis erreichte die operative EBIT-Marge im zweiten Quartal mit 7,5 % den dritthöchsten Quartalswert seit der Akquisition von HOMAG im Jahr 2014; für das erste Halbjahr ergaben sich 6,0 %. Nach Sondereffekten in Höhe von -6,6 Mio. €, die vor allem auf Kaufpreisallokationen entfielen, lag die EBIT-Marge im ersten Halbjahr bei 5,0 %.

**CORPORATE CENTER**

Das EBIT des Corporate Centers (vor allem Dürr AG und Dürr IT Service GmbH) lag im ersten Halbjahr 2021 mit -4,5 Mio. € in der Größenordnung des Vorjahres (-4,3 Mio. €). Die im EBIT enthaltenen Konsolidierungseffekte betragen 0,6 Mio. €.

## RISIKEN UND CHANCEN

Eine ausführliche Darstellung unserer Chancen und Risiken sowie der dazugehörigen Managementsysteme finden Sie im Geschäftsbericht 2020 ab Seite 96.

### RISIKEN

Die Risikosituation hat sich zuletzt leicht verbessert. Aufgrund des Fortschritts bei den Tests und Impfungen gegen das Corona-Virus und der Wirksamkeit der Impfstoffe auch gegen die Mutationen sind die Risiken im Zusammenhang mit der Pandemie zurückgegangen. Gleichzeitig sehen wir gegenläufige Effekte aus einem Anstieg der Risiken in den Feldern „Beschaffung“ und „Steuern, Recht und Compliance“. Die politischen Risiken sind unverändert hoch. Weiterhin sehen wir aber weder in den Corona-bedingten Risiken noch in anderen Risiken oder deren Wechselwirkungen eine Gefahr für den Fortbestand des Konzerns.

### CHANCEN

Die Chancensituation hat sich seit der Veröffentlichung des Geschäftsberichts im März dieses Jahres leicht verbessert. Durch den Zukauf von Kallesoe im Massivholzgeschäft von Woodworking Machinery and Systems decken wir mit unseren Technologien einen noch größeren Teil der Wertschöpfungskette bei der Herstellung von Bauelementen für Holzhäuser ab. Dadurch verbessert sich unser Zugang zu diesem Wachstumsmarkt deutlich. Mit der Akquisition von Hekuma gehen wir nach der Mehrheitsbeteiligung an Teamtechnik den nächsten Schritt beim Aufbau unserer Geschäftsaktivitäten im Medizintechnik-Sektor. Weitere Informationen dazu enthält der Nachtragsbericht auf Seite 26.

## PERSONELLE VERÄNDERUNGEN

Auf der ordentlichen Hauptversammlung am 7. Mai 2021 wurden sämtliche Aufsichtsratsmitglieder der Anteilseigner für eine Dauer von vier Jahren wiedergewählt. Aufgrund der Corona-Pandemie konnte jedoch die gesetzlich vorgeschriebene Präsenzwahl der Arbeitnehmervertreter im Aufsichtsrat nicht stattfinden. Bis zur Nachholung der Wahl wurden die bisherigen Aufsichtsratsmitglieder der Arbeitnehmerseite im Mai gerichtlich bestellt.

Der Aufsichtsrat bestätigte Gerhard Federer als Vorsitzenden, Richard Bauer und Hayo Raich als stellvertretende Vorsitzende sowie alle Ausschussmitglieder in ihren Ämtern.

## AUSBLICK

### KONJUNKTUR

Die wirtschaftliche Entwicklung im zweiten Halbjahr 2021 dürfte weiterhin getragen werden vom Fortschritt der Impfprogramme und der Auswirkung staatlicher Konjunkturlösungen sowie einer sehr stark expansiven Geldpolitik der Notenbanken. Die Schätzungen der Konjunkturoperatoren für das weltweite BIP-Wachstum im Jahr 2021 liegen bei rund 6 % (IWF: +6,0 %, OECD: +5,8 %, Deutsche Bank: +5,8 %). Der weltwirtschaftliche Aufwärtstrend soll sich auch 2022 fortsetzen, wenn auch mit geringerer Dynamik. Das deutsche BIP soll nach einem Wachstum von 3,3 % im laufenden Jahr weiter an Fahrt gewinnen und 2022 sogar um 4,5 % zulegen (Schätzung Deutsche Bank). Belastend für die konjunkturelle Entwicklung bleiben die Unsicherheit mit Blick auf erneute pandemiebedingte Einschränkungen und die Engpässe in den Lieferketten.

**KONJUNKTURPROGNOSE**

BIP-Wachstum (%)	2020	2021P	2022P
USA	-3,5	6,7	5,2
Japan	-4,7	2,7	2,6
Euroland	-6,7	4,2	4,6
Deutschland	-4,8	3,3	4,5
China	2,3	8,7	5,5
Welt	-3,2	5,8	4,6

Quelle: Deutsche Bank, Juli 2021  
P = Prognose

**– AUTOMOBILINDUSTRIE**

Für 2021 erwarten die Automobilanalysten von LMC Automotive eine Erholung der Automobilproduktion und einen Anstieg auf 84,9 Mio. Fahrzeuge – ein Plus von 13,8 %. Allerdings mussten sie die Schätzungen im bisherigen Jahresverlauf nach unten anpassen, nachdem die Bänder bei vielen Herstellern wegen des Chipmangels temporär stillstanden. Für das zweite Halbjahr wird jedoch ein etwas höheres Chipangebot und damit eine gesteigerte Fahrzeugproduktion vorhergesagt. Auch 2022 soll das Produktionsvolumen deutlich zulegen und das des Jahres 2019 übertreffen. Allerdings wird auch 2022 noch mit einer eingeschränkten Chipverfügbarkeit gerechnet. Für den Zeitraum 2021 bis 2028 sieht LMC Automotive eine jährliche Wachstumsrate der Automobilproduktion von über 3 %.

**PROGNOSE AUTOMOBILPRODUKTION**

Mio. Einheiten	2020	2021P	2028P
Nord- und Südamerika	15,2	18,1	21,4
Asien (ohne China)	18,1	21,4	25,9
China	23,3	24,5	31,7
Europa	16,2	18,8	24,1
Andere	1,8	2,1	3,4
<b>Gesamt</b>	<b>74,6</b>	<b>84,9</b>	<b>106,4</b>

Quelle: LMC Automotive, Juli 2021  
P = Prognose

**– HOLZBEARBEITUNGSMASCHINEN**

Für das Gesamtjahr 2021 prognostiziert der VDMA ein Umsatzplus der deutschen Maschinenbauer von 10 % gegenüber dem schwachen Vorjahr, wobei ein deutlich stärkerer Zuwachs von 15 % für den Teilbereich Holzbearbeitung erwartet wird (beinhaltet primäre Holzbearbeitung und den für HOMAG relevanten Teilmarkt sekundäre Holzbearbeitung).

**UMSATZ, AUFTRAGSEINGANG UND EBIT**

Unser Ausblick setzt voraus, dass sich die Weltwirtschaft nicht schwächer entwickelt als angenommen, keine weiteren gesamtwirtschaftlichen Verwerfungen eintreten und die politischen Unsicherheiten nicht weiter zunehmen. Die Auswirkungen der Corona-Pandemie haben wir im Ausblick so weit wie möglich berücksichtigt und weiterhin bestehende Risiken im Risiken- und Chancenbericht beschrieben.

In Anbetracht der deutlich besser als erwarteten Geschäftsentwicklung im ersten Halbjahr und der aus Sicht des Vorstands guten Perspektiven für die zweite Jahreshälfte haben wir die Prognose für 2021 am 26. Juli angehoben.

**AUSBLICK KONZERN**

		Ist 2020	Bisherige Prognose 2021	Neue Prognose 2021
Auftragseingang	Mio. €	3.283,2	3.600 bis 3.900	4.000 bis 4.200
Umsatz	Mio. €	3.324,8	3.450 bis 3.650	3.600 bis 3.800
EBIT-Marge	%	0,3	3,3 bis 4,3	4,1 bis 5,1
EBIT-Marge vor Sondereffekten	%	3,0	4,2 bis 5,2	5,0 bis 6,0
Ergebnis nach Steuern	Mio. €	-13,9	40 bis 90	70 bis 120
ROCE	%	1,1	9 bis 13	12 bis 16
Free Cashflow	Mio. €	110,7	-50 bis 0	50 bis 100
Nettofinanzstatus (31.12.)	Mio. €	-49,0	-225 bis -175	-175 bis -125
Investitionen <sup>1</sup>	Mio. € (2,3 % des Umsatzes)	76,4	2,5 bis 3,5 % des Umsatzes	2,5 bis 3,5 % des Umsatzes

<sup>1</sup> ohne Akquisitionen

Nachdem der Auftragseingang in der Division Woodworking Machinery and Systems und auf Konzernebene im ersten Halbjahr jeweils neue Rekordwerte erreicht hat, haben wir den Zielkorridor für das Jahr 2021 auf Konzernebene von bisher 3.600 bis 3.900 Mio. € auf nun 4.000 bis 4.200 Mio. € erhöht. Für Woodworking Machinery and Systems wurde der Zielkorridor von ursprünglich 1.170 bis 1.270 Mio. € auf nun 1.550 bis 1.650 Mio. € angehoben. Die Zielwerte der anderen Divisions blieben unverändert.

Obwohl der pandemiebedingt geringere Auftragseingang des Jahres 2020 Umsatz und EBIT im Systemgeschäft im ersten Halbjahr belastet hat, sehen wir aufgrund der deutlich verbesserten Dynamik im Auftragseingang zusätzliches Umsatzpotenzial. Entsprechend haben wir die Zielspanne für den Umsatz im Jahr 2021 von bisher 3.450 bis 3.650 Mio. € auf nun 3.600 bis 3.800 Mio. € erhöht. Für Woodworking Machinery and Systems haben wir die Zielspanne für den Umsatz von bisher 1.120 bis 1.220 Mio. € auf nun 1.250 bis 1.400 Mio. € angehoben.

Beim EBIT profitieren wir von den in den Jahren 2019 und 2020 vorgenommenen Effizienz- und Kapazitätsmaßnahmen; sie sollen im Jahr 2021 zu Einsparungen in Höhe von rund 60 Mio. € führen. Nach der positiven Geschäftsentwicklung bei Woodworking Machinery and Systems und der besser als erwarteten Margenentwicklung bei Measuring and Process Systems im ersten Halbjahr 2021 erwarten wir nun ein deutlich höheres Margenpotenzial für das Gesamtjahr. Den Zielkorridor für die EBIT-Marge vor Sondereffekten haben wir deshalb von bisher 4,2 bis 5,2 % auf 5,0 bis 6,0 % erhöht. Für die Sonderaufwendungen, die hauptsächlich Kaufpreisallokationseffekte enthalten, rechnen wir unverändert mit einem Niveau von rund 30 Mio. €. Die Zielspanne für die EBIT-Marge nach Sondereffekten wurde entsprechend von bisher 3,3 bis 4,3 % auf 4,1 bis 5,1 % angehoben. Für die Division Woodworking Machinery and Systems haben wir die Zielspanne für die EBIT-Marge vor Sondereffekten von bisher 4,0 bis 5,0 % auf 6,0 bis 7,0 % angehoben und für Measuring and Process Systems von bisher 4,8 bis 5,8 % auf 7,0 bis 8,0 %.

**CASHFLOW UND NETTOFINANZSTATUS**

In Anbetracht der positiven Entwicklung des Cashflows im ersten Halbjahr, des gestiegenen Auftragseingangs- und Ergebnispotenzials sowie des soliden Zahlungsmittelzuflusses aus Anzahlungen wurde das Ziel für den Free Cashflow von bisher -50 bis 0 Mio. € auf 50 bis 100 Mio. € angehoben. Berücksichtigt sind dabei steigende Investitionen in den kommenden Quartalen, die insbesondere



in den Kapazitätsausbau und die Standortoptimierung bei HOMAG fließen sollen. Zudem werden die im Jahr 2020 eingeleiteten Kapazitätsanpassungen im weiteren Jahresverlauf zu Mittelabflüssen führen.

Die Investitionen (ohne Akquisitionen) werden im Jahr 2021 voraussichtlich bei 2,5 bis 3,5 % des Umsatzes liegen, allerdings wird der Mittelabfluss für Unternehmensakquisitionen höher sein als im Vorjahr. Dazu trägt insbesondere der Erwerb von Teamtechnik bei. Der Nettofinanzstatus dürfte aufgrund der beschriebenen Entwicklungen für Cashflow, Investitionen und Akquisitionen zum Jahresende zwischen -175 und -125 Mio. € betragen. Auch dieses Ziel haben wir angepasst, zuvor hatten wir einen Nettofinanzstatus von -225 bis -175 Mio. € erwartet.

#### AUSBLICK DIVISIONS<sup>1</sup>

	Auftragseingang (Mio. €)		Umsatz (Mio. €)		EBIT-Marge vor Sondereffekten (%)	
	Ist 2020	Ziel 2021	Ist 2020	Ziel 2021	Ist 2020	Ziel 2021
Paint and Final Assembly Systems	1.142,3	1.250 – 1.400	1.173,8	1.170 – 1.270	3,1	3,2 – 4,2
Application Technology	470,7	525 – 575	459,4	480 – 520	4,1	8,5 – 9,5
Clean Technology Systems	396,9	410 – 450	386,2	410 – 450	5,3	5,5 – 6,5
Measuring and Process Systems	180,4	190 – 210	193,5	200 – 220	0,1	7,0 – 8,0 (bisher 4,8 – 5,8)
Woodworking Machinery and Systems	1.092,8	1.550 – 1.650 (bisher 1.170 – 1.270)	1.111,9	1.250 – 1.400 (bisher 1.120 – 1.220)	2,4	6,0 – 7,0 (bisher 4,0 – 5,0)

<sup>1</sup> Am 26. Juli haben wir die Zielwerte für Woodworking Machinery and Systems sowie die Ergebnisprognose für Measuring and Process Systems angehoben. Die Änderungen sind in der Tabelle farbig markiert. Die Zielwerte der anderen Divisions blieben unverändert.

## NACHTRAGSBERICHT

### PROGNOSE ANGEHOBEN

Am 26. Juli haben wir die meisten Positionen der im Februar veröffentlichte Konzernprognose für 2021 angehoben.

### VERLÄNGERUNG SYNDIZIERTER KREDIT

Im Juli haben wir den im August 2019 vereinbarten syndizierten Kredit mit ursprünglicher Laufzeit bis 2024 vorzeitig um zwei Jahre verlängert (neues Laufzeitende: Juli 2026). Der Kredit setzt sich zusammen aus einer Barkreditlinie über 500 Mio. € und einer Avallinie über 250 Mio. €.

### AKQUISITION HEKUMA GMBH

Zum 30. Juli hat Teamtechnik 100 % des deutschen Maschinenbauers Hekuma erworben und damit den Ausbau des Automatisierungsgeschäfts in der Medizintechnik forciert. Anlagen von Hekuma entnehmen frisch produzierte Kunststoffteile aus Spritzgussmaschinen, wie etwa Fläschchen und Hülsen. Diese ergänzen sie in einem automatisierten Montageprozess mit weiteren Kunststoffteilen zu Produkten oder Vorprodukten. Das Produktprogramm von Hekuma ergänzt das Medizintechnikportfolio von Teamtechnik. Durch die Kombination von Teamtechnik und Hekuma können wir einen großen Teil der automatisierten Wertschöpfung in der Medical-Device-Produktion abdecken. Die Gesellschaft mit Sitz in Hallbergmoos bei München beschäftigt rund 180 Mitarbeiter und erzielt einen Umsatz von ungefähr 40 Mio. € im Jahr.

Zwischen dem Ende des Berichtszeitraum und der Veröffentlichung dieses Zwischenberichts gab es keine weiteren Ereignisse, welche die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns wesentlich beeinflussten oder beeinflussen könnten.

Bietigheim-Bissingen, 5. August 2021

Dürr Aktiengesellschaft

Ralf W. Dieter  
Vorsitzender des Vorstands

Dr. Jochen Weyrauch  
Stellv. Vorsitzender des Vorstands

Dietmar Heinrich  
Finanzvorstand

# KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

## DER DÜRR AKTIENGESELLSCHAFT, STUTTGART, 1. JANUAR BIS 30. JUNI 2021

Tsd. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020 <sup>1</sup>	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020 <sup>1</sup>
Umsatzerlöse	1.632.842	1.615.216	843.022	772.642
Umsatzkosten	-1.251.780	-1.319.655	-640.008	-653.901
<b>Bruttoergebnis vom Umsatz</b>	<b>381.062</b>	<b>295.561</b>	<b>203.014</b>	<b>118.741</b>
Vertriebskosten	-161.930	-146.878	-82.682	-68.346
Allgemeine Verwaltungskosten	-99.429	-86.876	-52.365	-40.160
Forschungs- und Entwicklungskosten	-59.128	-54.737	-30.378	-26.597
Sonstige betriebliche Erträge	17.041	22.717	5.080	7.695
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-15.661	-23.203	-4.766	-7.684
<b>Ergebnis vor Beteiligungsergebnis, Zinsergebnis und Ertragsteuern</b>	<b>61.955</b>	<b>6.584</b>	<b>37.903</b>	<b>-16.351</b>
Beteiligungsergebnis	-279	1.837	667	1.128
Zinsen und ähnliche Erträge	1.579	2.587	871	772
Zinsen und ähnliche Aufwendungen	-18.245	-15.169	-6.427	-8.258
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>	<b>45.010</b>	<b>-4.161</b>	<b>33.014</b>	<b>-22.709</b>
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-13.296	1.136	-9.792	6.443
<b>Ergebnis des Dürr-Konzerns</b>	<b>31.714</b>	<b>-3.025</b>	<b>23.222</b>	<b>-16.266</b>
<b>davon entfallen auf</b>				
Nicht beherrschende Anteile	-530	1.011	171	497
<b>Aktionäre der Dürr Aktiengesellschaft</b>	<b>32.244</b>	<b>-4.036</b>	<b>23.051</b>	<b>-16.763</b>
Anzahl ausgegebener Aktien in Tsd.	69.202,08	69.202,08	69.202,08	69.202,08
Ergebnis je Aktie in € (unverwässert)	0,47	-0,06	0,33	-0,24
Ergebnis je Aktie in € (verwässert)	0,45	-0,06	0,32	-0,24

<sup>1</sup> Zur besseren Vergleichbarkeit wurden die Wertberichtigungen und Ausbuchungen von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und vertraglichen Vermögenswerten aus den Vertriebskosten in die Umsatzkosten umgliedert.

# KONZERN-GESAMTERGEBNISRECHNUNG

## DER DÜRR AKTIENGESELLSCHAFT, STUTTGART, 1. JANUAR BIS 30. JUNI 2021

Tsd. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
<b>Ergebnis des Dürr-Konzerns</b>	<b>31.714</b>	<b>-3.025</b>	<b>23.222</b>	<b>-16.266</b>
<b>Ergebnisneutrale Bestandteile, die nicht in den Gewinn oder Verlust umgegliedert werden</b>				
Neubewertung leistungsorientierter Versorgungspläne und ähnlicher Verpflichtungen	5.605	2.367	-	-6.380
darauf entfallende latente Steuern	-1.041	-649	-10	1.742
<b>Ergebnisneutrale Bestandteile, die möglicherweise in den Gewinn oder Verlust umgegliedert werden</b>				
Im Eigenkapital erfasste Veränderung des beizulegenden Zeitwerts von zu Sicherungszwecken eingesetzten Finanzinstrumenten	-2.898	-2.635	1.672	3.682
darauf entfallende latente Steuern	767	878	-501	-975
Translationseffekte aus der Währungsumrechnung	18.965	-18.544	-709	-8.020
Translationseffekte aus der Währungsumrechnung at equity bilanzierter Unternehmen	-	108	-	-973
<b>Ergebnisneutrale Bestandteile des Gesamtergebnisses nach Steuern</b>	<b>21.398</b>	<b>-18.475</b>	<b>452</b>	<b>-10.924</b>
<b>Gesamtergebnis nach Steuern</b>	<b>53.112</b>	<b>-21.500</b>	<b>23.674</b>	<b>-27.190</b>
<b>davon entfallen auf</b>				
Nicht beherrschende Anteile	-467	709	255	353
<b>Aktionäre der Dürr Aktiengesellschaft</b>	<b>53.579</b>	<b>-22.209</b>	<b>23.419</b>	<b>-27.543</b>

# KONZERNBILANZ

## DER DÜRR AKTIENGESELLSCHAFT, STUTTGART, ZUM 30. JUNI 2021

Tsd. €	30. Juni 2021	31. Dezember 2020	30. Juni 2020
<b>AKTIVA</b>			
Geschäfts- oder Firmenwerte	492.313	457.931	449.481
Sonstige immaterielle Vermögenswerte	232.872	203.396	189.510
Sachanlagen	533.292	488.444	502.482
Als Finanzinvestition gehaltene Immobilien	18.510	19.039	19.676
Beteiligungen an at equity bilanzierten Unternehmen	19.050	19.518	40.672
Übrige Finanzanlagen	17.024	15.783	12.653
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	28.102	26.413	7.436
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	5.553	5.472	6.059
Latente Steueransprüche	70.925	76.585	59.341
Sonstige Vermögenswerte	4.102	2.979	2.626
<b>Langfristige Vermögenswerte</b>	<b>1.421.743</b>	<b>1.315.560</b>	<b>1.289.936</b>
Vorräte und geleistete Anzahlungen	602.669	508.621	531.865
Vertragliche Vermögenswerte	447.461	393.432	432.579
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	515.383	483.828	501.451
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	295.935	309.031	207.749
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	576.133	769.195	743.981
Ertragsteuerforderungen	24.573	30.060	37.084
Sonstige Vermögenswerte	85.865	61.780	66.423
Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte	5.566	7.250	-
<b>Kurzfristige Vermögenswerte</b>	<b>2.553.585</b>	<b>2.563.197</b>	<b>2.521.132</b>
<b>Summe Aktiva Dürr-Konzern</b>	<b>3.975.328</b>	<b>3.878.757</b>	<b>3.811.068</b>

Tsd. €	30. Juni 2021	31. Dezember 2020	30. Juni 2020
<b>PASSIVA</b>			
Gezeichnetes Kapital	177.157	177.157	177.157
Kapitalrücklage	74.428	74.428	67.318
Gewinnrücklagen	733.106	734.455	755.270
Kumuliertes übriges Eigenkapital	-60.958	-82.360	-52.838
<b>Summe Eigenkapital der Aktionäre der Dürr Aktiengesellschaft</b>	<b>923.733</b>	<b>903.680</b>	<b>946.907</b>
Nicht beherrschende Anteile	5.125	4.458	9.239
<b>Summe Eigenkapital</b>	<b>928.858</b>	<b>908.138</b>	<b>956.146</b>
Rückstellungen für Leistungen nach Beendigung des Arbeitsverhältnisses	53.353	58.095	56.832
Übrige Rückstellungen	20.977	21.373	21.972
Vertragliche Verbindlichkeiten	3.308	3.235	2.113
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	1.519	372	1.048
Anleihe, Wandelanleihe und Schuldscheindarlehen	802.390	602.168	464.186
Übrige Finanzverbindlichkeiten	100.907	71.682	81.067
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	36.182	21.949	11.052
Latente Steuerverbindlichkeiten	38.026	37.259	59.307
Übrige Verbindlichkeiten	64	79	69
<b>Langfristige Verbindlichkeiten</b>	<b>1.056.726</b>	<b>816.212</b>	<b>697.646</b>
Übrige Rückstellungen	188.672	192.315	145.221
Vertragliche Verbindlichkeiten	760.795	648.895	622.700
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	440.794	377.156	437.392
Anleihe, Wandelanleihe und Schuldscheindarlehen	-	349.744	349.394
Übrige Finanzverbindlichkeiten	42.781	44.408	130.042
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	353.164	362.290	280.138
Ertragsteuerverbindlichkeiten	52.187	68.281	53.782
Übrige Verbindlichkeiten	151.351	111.318	138.607
<b>Kurzfristige Verbindlichkeiten</b>	<b>1.989.744</b>	<b>2.154.407</b>	<b>2.157.276</b>
<b>Summe Passiva Dürr-Konzern</b>	<b>3.975.328</b>	<b>3.878.757</b>	<b>3.811.068</b>

# KONZERN-KAPITALFLUSSRECHNUNG

## DER DÜRR AKTIENGESELLSCHAFT, STUTTGART, 1. JANUAR BIS 30. JUNI 2021

Tsd. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Ergebnis vor Ertragsteuern	45.010	-4.161	33.014	-22.709
Ertragsteuerzahlungen	-18.681	-9.468	-17.278	-326
Zinsergebnis	16.666	12.582	5.556	7.486
Ergebnis aus at equity bilanzierten Unternehmen	-249	-2.298	-213	-1.836
Dividenden von at equity bilanzierten Unternehmen	-	1.866	-	-
Abschreibungen auf langfristige Vermögenswerte	59.215	56.801	29.757	27.995
Ergebnis aus dem Abgang von Anlagevermögen	-65	44	-3	-34
Erträge von zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten	-1.942	-	-211	-
Sonstige zahlungsunwirksame Aufwendungen und Erträge	3.351	2.827	-2.099	-4.509
<b>Veränderungen der betrieblichen Aktiva und Passiva</b>				
Vorräte	-64.496	-29.646	-15.652	15.923
Vertragliche Vermögenswerte	-34.079	74.780	-40.638	200.231
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	30.816	61.870	33.475	37.416
Übrige Forderungen und Vermögenswerte	-7.568	-24.772	-10.795	-3.974
Rückstellungen	-12.644	-1.072	-8.791	2.565
Vertragliche Verbindlichkeiten	66.577	9.056	19.971	-159.732
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	43.442	-30.071	22.510	-25.680
Übrige Verbindlichkeiten (nicht aus Finanzierungstätigkeit)	14.736	-12.378	-941	-35.531
<b>Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit</b>	<b>140.089</b>	<b>105.960</b>	<b>47.662</b>	<b>37.285</b>
Erwerb von immateriellen Vermögenswerten	-11.950	-11.541	-6.168	-5.817
Erwerb von Sachanlagen <sup>1</sup>	-16.023	-15.063	-7.097	-5.508
Erwerb von sonstigen Finanzanlagewerten	-936	-1.000	-	-
Erlöse aus dem Abgang langfristiger Vermögenswerte	974	2.025	542	927
Firmenerwerbe abzüglich erhaltener flüssiger Mittel	-35.050	-2.022	-5.545	-202
Anlage in Termingeldern	-35	110	-35	9.226
Erlöse aus dem Verkauf von zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten	4.540	-	389	-
Erhaltene Zinseinnahmen	873	1.741	413	677
<b>Cashflow aus Investitionstätigkeit</b>	<b>-57.607</b>	<b>-25.750</b>	<b>-17.501</b>	<b>-697</b>

<sup>1</sup> In der Position „Erwerb von Sachanlagen“ sind keine Zahlungsmittelabflüsse durch Zugänge von Nutzungsrechten aus Leasingverhältnissen enthalten, da im Zugangszeitpunkt der Nutzungsrechte keine Zahlungsmittelabflüsse entstehen (Ausnahme: gezahlte Anschaffungsnebenkosten und geleistete An- und Vorauszahlungen).

Tsd. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020	2. Quartal 2021	2. Quartal 2020
Veränderung kurzfristiger Bankverbindlichkeiten und übrige Finanzierungstätigkeiten	-2.493	98.530	-1.464	98.697
Tilgung Schuldscheindarlehen und langfristige Finanzverbindlichkeiten	-114.515	-100.124	-49.801	-100.087
Tilgung der Anleihe	-300.000	-	-300.000	-
Aufnahme eines Schuldscheindarlehens	199.000	114.795	-	114.795
Tilgung von Leasingverbindlichkeiten	-16.688	-16.145	-9.447	-8.783
Transaktionen mit Inhabern nicht beherrschender Anteile	-1.400	-4.621	-1.400	-4.621
Gezahlte Dividenden an die Aktionäre der Dürr Aktiengesellschaft	-20.761	-55.362	-20.761	-55.362
Gezahlte Dividenden an Inhaber nicht beherrschender Anteile	-2.759	-582	-2.759	-582
Andienung von Aktien im Rahmen des Abfindungsangebots an die Aktionäre der HOMAG Group AG	-	-4.320	-	-2.332
Geleistete Zinsausgaben	-23.549	-20.628	-18.884	-19.390
<b>Cashflow aus Finanzierungstätigkeit</b>	<b>-283.165</b>	<b>11.543</b>	<b>-404.516</b>	<b>22.335</b>
Einfluss von Wechselkursänderungen	7.342	-9.232	-1.720	-1.962
Veränderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-193.341	82.521	-376.075	56.961
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente</b>				
Zum Periodenanfang	770.157	663.044	952.891	688.604
Zum Periodenende	576.816	745.565	576.816	745.565
Abzüglich Risikovorsorge gemäß IFRS 9	-683	-1.584	-683	-1.584
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zum Periodenende (Konzernbilanz)</b>	<b>576.133</b>	<b>743.981</b>	<b>576.133</b>	<b>743.981</b>



# KONZERN-EIGENKAPITALSPIEGEL

DER DÜRR AKTIENGESELLSCHAFT, STUTTGART, 1. JANUAR BIS 30. JUNI 2021

Tsd. €	Kumuliertes übriges Eigenkapital										Summe Eigenkapital der Aktionäre der Dürr Aktiengesell- schaft	Nicht beherrschende Anteile	Summe Eigenkapital
	Gezeichnetes Kapital	Kapital- rücklage	Gewinn- rücklagen	Neubewertung leistungs- orientierter Versorgungs- pläne	Unrealisierte Gewinne/ Verluste aus Cashflow Hedges	Änderungen Konsolidie- rungskreis/ Umgliederungen	Währungs- umrechnung	Kumuliertes übriges Eigenkapital	Bestandteile, die möglicherweise in den Gewinn oder Verlust umgliedert werden	Bestandteile, die nicht in den Gewinn oder Verlust umge- gliedert werden			
1. Januar 2020	177.157	67.318	820.820	-38.023	-470	586	3.253	-34.654	1.030.641	12.745	1.043.386		
Ergebnis	-	-	-4.036	-	-	-	-	-	-4.036	1.011	-3.025		
Kumuliertes übriges Eigenkapital	-	-	-	1.718	-1.757	-	-18.134	-18.173	-18.173	-302	-18.475		
Gesamtergebnis nach Steuern	-	-	-4.036	1.718	-1.757	-	-18.134	-18.173	-22.209	709	-21.500		
Dividenden	-	-	-55.362	-	-	-	-	-	-55.362	-582	-55.944		
Optionen der Inhaber nicht beherrschender Anteile	-	-	-4.525	-	-	-	-	-	-4.525	-1.614	-6.139		
Übrige Veränderungen	-	-	-1.627	-	-	-11	-	-11	-1.638	-2.019	-3.657		
30. Juni 2020	177.157	67.318	755.270	-36.305	-2.227	575	-14.881	-52.838	946.907	9.239	956.146		
1. Januar 2021	177.157	74.428	734.455	-39.153	73	564	-43.844	-82.360	903.680	4.458	908.138		
Ergebnis	-	-	32.244	-	-	-	-	-	32.244	-530	31.714		
Kumuliertes übriges Eigenkapital	-	-	-	4.564	-2.131	-	18.902	21.335	21.335	63	21.398		
Gesamtergebnis nach Steuern	-	-	32.244	4.564	-2.131	-	18.902	21.335	53.579	-467	53.112		
Dividenden	-	-	-20.761	-	-	-	-	-	-20.761	-2.759	-23.520		
Optionen der Inhaber nicht beherrschender Anteile	-	-	-12.299	-	-	-	-	-	-12.299	-1.573	-13.872		
Übrige Veränderungen	-	-	-533	-111	-	-11	189	67	-466	5.466	5.000		
30. Juni 2021	177.157	74.428	733.106	-34.700	-2.058	553	-24.753	-60.958	923.733	5.125	928.858		

# KONZERNANHANG 1. JANUAR BIS 30. JUNI 2021

## 1. GRUNDLAGEN DER RECHNUNGSLEGUNG

### DAS UNTERNEHMEN

Die Dürr Aktiengesellschaft („Dürr AG“ oder „die Gesellschaft“) hat ihren juristischen Firmensitz in Stuttgart, Deutschland; der Sitz der Geschäftstätigkeit ist in der Carl-Benz-Straße 34 in 74321 Bietigheim-Bissingen. Der Dürr-Konzern, der aus der Dürr AG und ihren Tochtergesellschaften besteht, ist ein Maschinen- und Anlagenbauunternehmen mit ausgeprägter Kompetenz in den Bereichen Automatisierung und Digitalisierung. In nahezu allen seinen Tätigkeitsfeldern steht der Konzern an der Spitze des Weltmarkts. Neben der Automobilindustrie werden Branchen wie der Maschinenbau, Chemie, Pharma und Holzbearbeitung mit Produktionstechnik beliefert. Eine neue Kundengruppe, die mit der Mehrheitsbeteiligung an der Teamtechnik Maschinen und Anlagen GmbH hinzukam, sind Hersteller medizintechnischer Produkte. Der Dürr-Konzern ist in fünf weltweit agierenden Divisions organisiert: Paint and Final Assembly Systems bietet Montage- und Lackiertechnik, vor allem für die Automobilindustrie sowie Prüftechnik, Montageprodukte und Befülltechnik für die Fahrzeugendmontage. Ferner umfasst Paint and Final Assembly Systems das Geschäft der seit 5. Februar 2021 konsolidierten Teamtechnik-Gruppe, deren Schwerpunkte Prüfsysteme für Elektroantriebe sowie Montage- und Prüfsysteme zur Herstellung medizintechnischer Produkte sind. Application Technology realisiert Produkte und Systeme für den automatisierten Lackauftrag sowie für die Sealing- und Klebtechnik. Clean Technology Systems erstellt vor allem Anlagen zur Abluftreinigung und bietet zudem Schallschutzsysteme sowie Lösungen für die Beschichtung von Batterieelektroden. Measuring and Process Systems bietet Auswucht- und Diagnosetechnik sowie Lösungen zur Befüllung von Kühlschränken, Klimageräten und Wärmepumpen mit Kältemitteln. Woodworking Machinery and Systems entwickelt und erstellt Maschinen und Systeme zur Holzbearbeitung.

### BILANZIERUNGS- UND BEWERTUNGSMETHODEN

Der Konzernzwischenabschluss für den Zeitraum vom 1. Januar bis zum 30. Juni 2021 ist verkürzt und wurde in Übereinstimmung mit International Accounting Standard (IAS) 34 „Zwischenberichterstattung“ erstellt. Der Konzernzwischenabschluss basiert auf dem Konzernabschluss vom 31. Dezember 2020 und sollte in Zusammenhang mit diesem gelesen werden.

Der Konzernzwischenabschluss wurde nach den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der Europäischen Union (EU) zum Abschlussstichtag anzuwenden waren, und den ergänzend nach § 315e Abs. 1 HGB anzuwendenden handelsrechtlichen Vorschriften aufgestellt. Der Konzernzwischenabschluss zum 30. Juni 2021 wurde keiner prüferischen Durchsicht oder Prüfung im Sinne des § 317 HGB unterzogen.

Die angewendeten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden entsprechen grundsätzlich den im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2020 angewendeten Methoden; hierzu wird auf den Geschäftsbericht 2020 verwiesen. Die Änderungen an IFRS-Standards und Interpretationen, die zum 1. Januar 2021 erstmalig anzuwenden waren, haben für den Dürr-Konzern keine Auswirkung.

Im Rahmen der Erstellung eines Konzernabschlusses zur Zwischenberichterstattung in Übereinstimmung mit IAS 34 muss der Vorstand Beurteilungen und Schätzungen vornehmen sowie Annahmen treffen, die die Anwendung von Rechnungslegungsgrundsätzen im Konzern und den Ausweis der Vermögenswerte und Verbindlichkeiten sowie der Erträge und Aufwendungen beeinflussen. Die

tatsächlichen Beträge können von diesen Schätzungen abweichen. Die Schätzungsmethoden entsprechen grundsätzlich den im Konzernabschluss zum 31. Dezember 2020 angewendeten Schätzungsmethoden. Aufwendungen, die unregelmäßig während des Geschäftsjahres anfallen, wurden in den Fällen abgegrenzt, in denen am Ende des Geschäftsjahres ebenfalls eine Abgrenzung erfolgen würde. Die Geschäftstätigkeit des Dürr-Konzerns unterliegt keinen wesentlichen saisonalen Einflüssen. Der Ertragsteueraufwand in den Zwischenabschlüssen wird auf Grundlage der erwarteten Ertragsteuerquote für die einzelnen Gesellschaften für das Gesamtjahr abgegrenzt.

Der Konzernzwischenabschluss wird in Euro aufgestellt; alle Beträge werden in Tausend Euro (Tsd. €) angegeben, soweit nichts anderes vermerkt ist.

### **CORONA-PANDEMIE**

Die dem Konzernabschluss zugrundeliegenden Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden sowie die Schätzungsmethoden wurden aufgrund der Corona-Pandemie nicht geändert, jedoch unterliegen die Schätzungen und Ermessensentscheidungen aufgrund der Corona-Pandemie einer erhöhten Unsicherheit.

## **2. KONSOLIDIERUNGSKREIS**

In den Konzernzwischenabschluss zum 30. Juni 2021 sind neben der Dürr AG die in- und ausländischen Gesellschaften einbezogen, über die die Dürr AG unmittelbar oder mittelbar einen beherrschenden Einfluss ausüben kann. Gesellschaften werden ab dem Zeitpunkt in den Dürr-Konzernabschluss einbezogen, an dem die Möglichkeit der Beherrschung erlangt wird. Die Beherrschung kann aufgrund von Stimmrechten oder bestehenden Umständen, unter anderem aufgrund von vertraglichen Regelungen, erfolgen. Bei der überwiegenden Anzahl der Konzerngesellschaften bildet die Mehrheit der Stimmrechte die Grundlage der Beherrschung. Bei vier Gesellschaften hat der Dürr-Konzern aufgrund vertraglicher Regelungen die Möglichkeit, die Beherrschung auszuüben. Darüber hinaus bezieht der Konzern fünf strukturierte Unternehmen in den Konzernabschluss mit ein. Die Konsolidierung einer in den Konzernabschluss einbezogenen Gesellschaft endet, wenn der Dürr-Konzern die Beherrschung über die Gesellschaft verliert. Unternehmen, auf die der Dürr-Konzern maßgeblichen Einfluss gemäß IAS 28 „Anteile an assoziierten Unternehmen und Gemeinschaftsunternehmen“ ausüben kann (assoziierte Unternehmen), werden nach der Equity-Methode bewertet. Ein maßgeblicher Einfluss wird bei einem Stimmrechtsanteil von 20 % bis 50 % angenommen.

Die nachfolgende Tabelle zeigt, wie viele Gesellschaften der Konsolidierungskreis neben der Dürr AG als Mutterunternehmen umfasst.

**ANZAHL GESELLSCHAFTEN**

	30. Juni 2021	31. Dezember 2020
<b>Vollkonsolidierte Tochterunternehmen</b>		
Inland	34	28
Ausland	97	97
	<b>131</b>	<b>125</b>
<b>At equity bilanzierte Unternehmen</b>		
Inland	-	-
Ausland	1	1
	<b>1</b>	<b>1</b>
<b>Sonstige Beteiligungen</b>		
Inland	3	3
Ausland	3	2
	<b>6</b>	<b>5</b>

Der Konzernzwischenabschluss enthält 19 (31.12.2020: 11) Gesellschaften, an denen Inhaber nicht beherrschender Anteile beteiligt sind. Es bestehen vier Gesellschaften, die aus Wesentlichkeitsgesichtspunkten nur zu Anschaffungskosten in den Konzernabschluss einbezogen werden.

**ÄNDERUNGEN KONSOLIDIERUNGSKREIS****ZUGÄNGE VOLLKONSOLIDIERTER UNTERNEHMEN**

Gesellschaft	Anteil am Kapital <sup>1</sup>	Mit Wirkung zum	Art des Anteilserwerbs
Cubanit Grundstücksverwaltungsgesellschaft mbH & Co. Vermietungs KG, Mainz	0,0 %	5. Februar 2021	Kontrollerwerb
Dawandos Grundstücksverwaltungsgesellschaft mbH & Co. Vermietungs KG, Mainz	70,5 %	5. Februar 2021	Kontrollerwerb
Elke Grundstücksverwaltungsgesellschaft mbH, Pullach im Isartal	0,0 %	5. Februar 2021	Kontrollerwerb
Grit Grundstücksverwaltungs-GmbH & Co. Verpachtungs-KG, Pullach im Isartal	75,0 %	5. Februar 2021	Kontrollerwerb
Sukzimit Grundstücksverwaltungsgesellschaft mbH & Co. Vermietungs KG, Mainz	0,0 %	5. Februar 2021	Kontrollerwerb
teamtechnik Die Fertigung GmbH, Freiberg a. N.	75,0 %	5. Februar 2021	Akquisition
teamtechnik Automation GmbH, Ludwigsburg	75,0 %	5. Februar 2021	Akquisition
teamtechnik Maschinen und Anlagen GmbH, Freiberg a. N.	75,0 %	5. Februar 2021	Akquisition
teamtechnik Corp., Atlanta, Georgia/USA	75,0 %	5. Februar 2021	Akquisition
teamtechnik Production Technology (Suzhou) Ltd., Suzhou/V. R. China	56,3 %	5. Februar 2021	Akquisition
Cogiscan Inc., Bromont, Quebec/Kanada	100,0 %	15. Februar 2021	Akquisition
Kallesoe Machinery A/S, Lem/Dänemark	70,6 %	28. April 2021	Akquisition

<sup>1</sup> quotale durchgerechnet

Weitere Informationen zu den Zugängen vollkonsolidierter Unternehmen finden sich unter Textziffer 7.

**ENTKONSOLIDIERUNGEN/VERSCHMELZUNGEN**

Gesellschaft	Mit Wirkung zum	Anmerkung
Homag eSolution GmbH, Schopfloch	1. Januar 2021	Verschmelzung auf SCHULER Consulting GmbH, Pfalzgrafenweiler
teamtechnik Die Fertigung GmbH, Freiberg a. N.	1. Januar 2021	Verschmelzung auf teamtechnik Maschinen und Anlagen GmbH, Freiberg a. N.
TM Teknik ApS, Odder/Dänemark	1. Januar 2021	Verschmelzung auf System TM A/S, Odder/Dänemark
MEGTEC Systems Australia Inc., Wilmington, Delaware/USA	8. Juni 2021	Verschmelzung auf Durr MEGTEC Holdings Inc., De Pere, Wisconsin/USA
MEGTEC Thermal Energy & Environment Technology (Shanghai) Ltd., Schanghai/V. R. China	22. Juni 2021	Schließung
MEGTEC Systems Shanghai Ltd., Schanghai/V. R. China	22. Juni 2021	Schließung

**3. UMSATZERLÖSE****UMSATZERLÖSE**

Tsd. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020
Zeitraumbezogene Umsatzerlöse aus Verträgen mit Kunden	893.615	1.040.220
Zeitpunktbezogene Umsatzerlöse aus Verträgen mit Kunden	737.098	572.650
Umsatzerlöse aus Leasingverträgen	2.129	2.346
<b>Summe Umsatzerlöse</b>	<b>1.632.842</b>	<b>1.615.216</b>
davon		
Umsatzerlöse mit der Automobilindustrie	697.723	810.317

Der Anteil der Umsatzerlöse aus dem Service-Geschäft beträgt 31 % (Vorjahr: 27 %) und setzt sich wie folgt zusammen:

**UMSATZERLÖSE AUS DEM SERVICE-GESCHÄFT**

Tsd. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020
Ersatzteile	248.414	192.347
Modifikationen	175.763	165.693
Sonstige	84.593	82.991
<b>Summe Umsatzerlöse aus Service-Geschäft</b>	<b>508.770</b>	<b>441.031</b>

**4. SONSTIGE BETRIEBLICHE ERTRÄGE UND AUFWENDUNGEN**

Die sonstigen betrieblichen Erträge enthalten im Berichtszeitraum im Wesentlichen Währungsgewinne und Erträge aus dem Verkauf von zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten (Vorjahr: im Wesentlichen Währungsgewinne). Nähere Informationen zu den von zur Veräußerung gehaltenen und veräußerten Vermögenswerten finden sich in Textziffer 8. Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen enthalten wie im Vorjahr größtenteils Währungsverluste.

## 5. ZUWENDUNGEN DER ÖFFENTLICHEN HAND

Im Berichtszeitraum wurden Zuwendungen der öffentlichen Hand zur Erstattung von Aufwendungen des Konzerns in Höhe von 2.648 Tsd. € (Vorjahr: 1.180 Tsd. €) erfasst. Im Zusammenhang mit Corona erhielt der Dürr-Konzern 1.705 Tsd. € (Vorjahr: 881 Tsd. €) Zuwendungen durch die öffentliche Hand. Der überwiegende Teil dieser Zuwendungen entfällt auf Erstattungen von Sozialversicherungsleistungen im Rahmen von Kurzarbeit an einzelnen Standorten. Die Gewährung der Zuwendungen ist mit Auflagen verbunden, von deren Erfüllung derzeit ausgegangen wird.

## 6. ZINSERGEBNIS

### ZINSERGEBNIS

Tsd. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020
Zinsen und ähnliche Erträge	1.579	2.587
Zinsen und ähnliche Aufwendungen	-18.245	-15.169
davon		
Zinsaufwand aus den Schuldscheindarlehen	-4.739	-3.039
Zinsaufwand aus der Folgebilanzierung des abgeschlossenen Beherrschungs- und Gewinnabführungsvertrags mit der HOMAG Group AG	-2.706	-2.696
Nominaler Zinsaufwand aus der Unternehmensanleihe	-2.204	-4.313
Vorfälligkeitsentschädigung Finanzierungsinstrumente Teamtechnik	-2.161	-
Amortisation von Transaktionskosten, Agio aus Begebung von Anleihe, Wandelanleihe und Schuldscheindarlehen	-1.775	-987
Zinsaufwendungen aus Leasingverhältnissen	-1.511	-1.435
Zinsaufwand aus der Wandelanleihe	-563	-
Sonstige Zinsaufwendungen	-2.586	-2.699
<b>Zinsergebnis</b>	<b>-16.666</b>	<b>-12.582</b>

## 7. AKQUISITIONEN GESCHÄFTSJAHR 2021

### TEAMTECHNIK-GRUPPE

Um die Aktivitäten der Division Paint and Final Assembly Systems in der Automatisierungstechnik weiter zu stärken, erwarb die Dürr Technologies GmbH mit Sitz in Stuttgart, Deutschland, am 5. Februar 2021 75 % der Anteile an der Teamtechnik Maschinen und Anlagen GmbH mit Sitz in Freiberg am Neckar, Deutschland, und ihren Tochtergesellschaften. Lösungen von Teamtechnik kommen vor allem bei der Prüfung von Elektroantrieben und in der Fertigung medizintechnischer Produkte zum Einsatz. Der Kaufpreis betrug 27.580 Tsd. € und wurde in voller Höhe bar beglichen. Bislang fielen für die Transaktion Anschaffungsnebenkosten in Höhe von 1.613 Tsd. € an, davon wurden 1.120 Tsd. € bereits im Geschäftsjahr 2020 und 493 Tsd. € im Geschäftsjahr 2021 aufwandswirksam erfasst. Im Rahmen der Akquisition wurden Optionen über den Erwerb der verbleibenden Anteile zu einem späteren Zeitpunkt vereinbart.

Die Erstkonsolidierung erfolgte gemäß IFRS 3 „Unternehmenszusammenschlüsse“ unter Anwendung der Erwerbsmethode nach der Partial-Goodwill-Methode. Die nachfolgende Tabelle stellt den vorläufigen Geschäfts- oder Firmenwert aus der Erstkonsolidierung der erworbenen Aktivitäten und das erworbene Nettovermögen dar.

**GESCHÄFTS- ODER FIRMIENWERT AKQUISITION TEAMTECHNIK-GRUPPE**

Tsd. €	
Kaufpreis	27.580
Beizulegender Zeitwert des Nettovermögens	-10.616
abzüglich des nicht auf den Dürr-Konzern entfallenden Anteils am Nettovermögen	3.025
<b>Geschäfts- oder Firmenwert</b>	<b>19.989</b>

Der Geschäfts- oder Firmenwert spiegelt die Ertragsaussichten durch den Ausbau des Geschäfts in den Bereichen E-Mobility und Medizintechnik wider. Er wurde der Division Paint and Final Assembly Systems zugeordnet und ist steuerlich nicht absetzbar.

Die Zurechnung des Kaufpreises zu den erworbenen Vermögenswerten und Verbindlichkeiten stellt sich wie folgt dar.

**KAUFPREISALLOKATION TEAMTECHNIK-GRUPPE**

Tsd. €	Buchwert vor Akquisition	Anpassung	Buchwert nach Akquisition
Immaterielle Vermögenswerte	810	26.325	27.135
Sachanlagen	42.967	482	43.449
Finanzanlagen	2.338	-1.097	1.241
Aktive latente Steuern	-	782	782
Vorräte und geleistete Anzahlungen	71.409	-54.543	16.866
Vertragliche Vermögenswerte	-	12.121	12.121
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	44.095	2.586	46.681
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	4.168	-	4.168
Langfristige Verbindlichkeiten	-44.988	4.716	-40.272
Latente Steuerverbindlichkeiten	-	-788	-788
Kurzfristige Verbindlichkeiten	-104.170	3.403	-100.767
<b>Nettovermögen</b>	<b>16.629</b>	<b>-6.013</b>	<b>10.616</b>

Die Buchwerte nach Akquisition entsprechen den beizulegenden Zeitwerten zum Erstkonsolidierungszeitpunkt. Die wesentlichen Anpassungen erfolgten bei der Bewertung der Aufträge im Rahmen von IFRS 15 und bei den immateriellen Vermögenswerten. Bei diesen wurden im Rahmen der Kaufpreisallokation technologisches Know-how, Kundenbeziehungen sowie der Markenname aktiviert. Der Zeitwert des technologischen Know-hows und des Markennamens wurde nach der Lizenzpreisanalogie-Methode ermittelt, der Zeitwert der Kundenbeziehungen nach der Residualwertmethode. Bei der Erstkonsolidierung wurden keine Eventualverbindlichkeiten passiviert.

**AKQUISITION TEAMTECHNIK-GRUPPE: AUFGEDECKTE STILLE RESERVEN IN DEN ERWORBENEN IMMATERIELLEN VERMÖGENSWERTEN**

Tsd. €	Beizulegender Zeitwert
Kundenbeziehungen	12.407
Technologisches Know-how	8.315
Markenname	5.603
	<b>26.325</b>

Vom Erstkonsolidierungszeitpunkt bis zum 30. Juni 2021 trug die Teamtechnik-Gruppe Umsatzerlöse in Höhe von 41.019 Tsd. € und ein Ergebnis nach Steuern von -3.837 Tsd. € zum Ergebnis des Dürr Konzerns bei. Wäre die Teamtechnik-Gruppe bereits zum 1. Januar 2021 in den Konsolidierungskreis einbezogen worden, hätten die Umsatzerlöse des Dürr-Konzerns 1.634.988 Tsd. € und das Ergebnis nach Steuern 29.121 Tsd. € betragen.

### COGISCAN UND KALLESOE

Am 15. Februar 2021 erwarb die iTAC Software AG mit Sitz in Montabaur, Deutschland, 100 % der Anteile an der Cogiscan Inc. mit Sitz in Bromont, Quebec, Kanada. Cogiscan ist ein Technologieunternehmen, das auf Connectivity-Lösungen für die digitale Maschinenanbindung spezialisiert ist. Mit der Akquisition will der Dürr-Konzern im Geschäft mit Manufacturing-Execution-Systemen weiter expandieren und seine Position im nordamerikanischen Markt für Digitallösungen ausbauen. Der Kaufpreis von 10.586 Tsd. € enthält neben dem bar beglichenen Anteil in Höhe von 6.688 Tsd. € auch bedingte Kaufpreistraten. Textziffer 10 enthält weitere Informationen zu den Kaufpreistraten. Bislang fielen für den Erwerb Akquisitionsnebenkosten in Höhe von 141 Tsd. € an, davon wurden 71 Tsd. € im Geschäftsjahr 2021 und 70 Tsd. € im Vorjahr erfolgswirksam erfasst.

Am 28. April 2021 übernahm die Homag Danmark A/S mit Sitz in Galten, Dänemark, 70,6 % der Anteile am dänischen Maschinenbauer Kallesoe Machinery A/S mit Sitz in Lem, Dänemark. Kallesoe ist spezialisiert auf Hochfrequenzpressen zur Herstellung von Brettsperrholzplatten. Durch die Akquisition deckt das HOMAG-Produktprogramm gut 70 % der Prozesskette in der Fertigung von Leimholzelementen ab. Der vorläufige Kaufpreis beträgt 6.804 Tsd. Euro und wurde in voller Höhe bar beglichen. Bislang fielen für den Erwerb Akquisitionsnebenkosten in Höhe von 554 Tsd. € an, die im Geschäftsjahr 2021 erfolgswirksam erfasst wurden. Im Rahmen der Akquisition wurden Optionen über den Erwerb der verbleibenden Anteile zu einem späteren Zeitpunkt vereinbart.

Die Erstkonsolidierungen erfolgen gemäß IFRS 3 „Unternehmenszusammenschlüsse“ unter Anwendung der Erwerbsmethode. Beim Erwerb der Kallesoe Machinery A/S wurde die Partial-Goodwill-Methode angewendet.

### GESCHÄFTS- ODER FIRMIENWERTE AKQUISITIONEN COGISCAN UND KALLESOE

Tsd. €	
Kaufpreise	17.390
Beizulegender Zeitwert des Nettovermögens	-12.606
abzüglich des nicht auf den Dürr-Konzern entfallenden Anteils am Nettovermögen	2.152
<b>Geschäfts- oder Firmenwerte</b>	<b>6.936</b>

Die vorläufigen Geschäfts- oder Firmenwerte spiegeln Synergien, unter anderem im Vertrieb, und die Ertragsaussichten in Dänemark und Nordamerika wider. Geschäfts- oder Firmenwerte wurden in Höhe von 5.297 Tsd. € der Division Paint and Final Assembly Systems und in Höhe von 1.639 Tsd. € der Division Woodworking Machinery and Systems zugeordnet. Sie sind steuerlich nicht absetzbar.

Nachfolgende Tabelle stellt die Zurechnung der Kaufpreise zu den erworbenen Vermögenswerten und Verbindlichkeiten dar.



**KAUFPREISALLOKATIONEN AKQUISITIONEN COGISCAN UND KALLESOE**

Tsd. €	Buchwert vor Akquisition	Anpassung	Buchwert nach Akquisition
Immaterielle Vermögenswerte	90	9.902	9.992
Sachanlagen	3.792	202	3.994
Latente Steueransprüche	17	25	42
Vorräte und geleistete Anzahlungen	4.184	-	4.184
Vertragliche Vermögenswerte	2.065	-	2.065
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	5.883	-	5.883
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	1.854	-	1.854
Langfristige Verbindlichkeiten	-	-110	-110
Latente Steuerverbindlichkeiten	-482	-2.460	-2.942
Kurzfristige Verbindlichkeiten	-12.265	-91	-12.356
<b>Nettvermögen</b>	<b>5.138</b>	<b>7.468</b>	<b>12.606</b>

Die Buchwerte nach Akquisition entsprechen den beizulegenden Zeitwerten zum Erstkonsolidierungszeitpunkt. Die wesentlichen Anpassungen erfolgten bei den immateriellen Vermögenswerten, bei denen im Rahmen der Kaufpreisallokation technologisches Know-how, Kundenbeziehungen, Auftragsbestand, sowie ein Markenname aktiviert wurden. Der Zeitwert des technologischen Know-hows und des Markennamens wurde nach der Lizenzpreisanalogie-Methode ermittelt, der Zeitwert der Kundenbeziehungen und des Auftragsbestands nach der Residualwertmethode. Bei der Erstkonsolidierung wurden keine Eventualverbindlichkeiten passiviert.

**AKQUISITIONEN COGISCAN UND KALLESOE: AUFGEDECKTE STILLE RESERVEN IN DEN ERWORBENEN IMMATERIELLEN VERMÖGENSWERTEN**

Tsd. €	Beizulegender Zeitwert
Technologisches Know-how	6.416
Markenname	1.794
Kundenbeziehungen	1.188
Auftragsbestand	504
	<b>9.902</b>

Vom Erstkonsolidierungszeitpunkt bis zum 30. Juni 2021 trugen Cogiscan Inc. und Kallesoe Machinery A/S Umsatzerlöse in Höhe von 5.129 Tsd. € und ein Ergebnis nach Steuern von -147 Tsd. € zum Ergebnis des Dürr Konzerns bei. Wären die erworbenen Gesellschaften bereits zum 1. Januar 2021 in den Konsolidierungskreis einbezogen worden, hätten die Umsatzerlöse des Dürr-Konzerns 1.638.526 Tsd. € und das Ergebnis nach Steuern 32.113 Tsd. € betragen.

**8. ZUR VERÄUSSERUNG GEHALTENE VERMÖGENSWERTE**

Die Sachanlagen am Standort Ochtrup, Deutschland, wurden am 19. Januar 2021 mit einem Veräußerungserlös in Höhe von 2.500 Tsd. € und einem Ertrag von 769 Tsd. € verkauft. Die Sachanlagen waren der Division Paint and Final Assembly Systems zugeordnet.

Am Standort Hemmoor, Deutschland, wurden Immobilien und weitere Sachanlagen mit einem Veräußerungserlös von 2.040 Tsd. € und einem Ertrag in Höhe von 618 Tsd. € Ende März 2021 verkauft. Die Sachanlagen waren der Division Woodworking Machinery and Systems zugeordnet.

Im Rahmen der Veräußerung von Sachanlagen am Standort Schanghai, V. R. China, wurden im Vorjahr lokale Steuern abgegrenzt. Aus der steuerlichen Abwicklung der Transaktion wurde im Berichtszeitraum ein Ertrag in Höhe von 555 Tsd. € realisiert, der nicht zahlungswirksam ist. Die Sachanlagen waren der Division Clean Technology Systems zugeordnet.

#### ZUR VERÄUSSERUNG GEHALTENE VERMÖGENSWERTE

Tsd. €	30. Juni 2021	31. Dezember 2020
Grundstücke und Gebäude	5.517	7.191
Sonstige Sachanlagen	49	59
<b>Nettovermögen</b>	<b>5.566</b>	<b>7.250</b>

## 9. FINANZIERUNG DES KONZERNS

### ANLEIHE

Im April 2021 zahlte die Dürr AG die im März 2014 emittierte nicht nachrangige Anleihe über 300.000 Tsd. € zurück. Die Anleihe hatte einen Kupon von 2,875 % und einen Ausgabekurs von 99,221 %. Die Auszahlung an den Dürr-Konzern und die Erstnotiz der Anleihe erfolgten am 3. April 2014. Die Anleihe hatte eine Laufzeit von sieben Jahren und war nicht vorzeitig kündbar. Platziert wurde die Anleihe bei institutionellen und privaten Investoren außerhalb der USA. Die Anleihe besaß kein Rating.

### SCHULDSCHEINDARLEHEN

Die Dürr AG hat am 14. Dezember 2020 ihr drittes nachhaltigkeitsorientiertes Schuldscheindarlehen in Höhe von 200.000 Tsd. € platziert. Der Darlehensbetrag nach Abzug von Transaktionskosten ist der Dürr AG am 14. Januar 2021 zugeflossen. Wie bei den beiden zuvor begebenen Schuldscheindarlehen ist die Verzinsung an das von der Agentur EcoVadis erstellte Nachhaltigkeitsrating des Dürr-Konzerns gekoppelt. Dabei sinkt oder steigt der Zinssatz je nachdem, ob sich das Nachhaltigkeitsrating des Dürr-Konzerns verbessert oder verschlechtert. Der durchschnittliche Zins liegt bei 2,0 % p.a. Das Schuldscheindarlehen verteilt sich auf Tranchen mit Laufzeiten von bis zu 10 Jahren, die durchschnittliche Laufzeit beträgt 6,25 Jahre. Die Emission dient der Refinanzierung der im April 2021 getilgten Unternehmensanleihe über 300.000 Tsd. €.

Ebenfalls im April 2021 zahlte die Dürr AG eine Tranche in Höhe von 50.000 Tsd. € des Schuldscheindarlehens aus dem Jahr 2016 zurück. Dieses war am 24. März 2016 platziert worden. Der Mittelzufluss erfolgte am 6. April 2016. Das Gesamtvolumen in Höhe 300.000 Tsd. € verteilte sich auf drei Tranchen mit Laufzeiten von fünf, sieben und zehn Jahren. Die durchschnittliche Verzinsung beträgt circa 1,8 % jährlich. Im Gegenzug zur Aufnahme des Sustainability-Schuldscheindarlehens im März 2020 wurden bereits im vergangenen Jahr die variabel verzinslichen Tranchen in Höhe von 100.000 Tsd. € des Schuldscheindarlehens vorzeitig abgelöst.

## 10. SONSTIGE ANGABEN ZU DEN FINANZINSTRUMENTEN

Die vom Dürr-Konzern zum beizulegenden Zeitwert bilanzierten Finanzinstrumente teilen sich folgendermaßen auf die Fair-Value-Hierarchiestufen auf:

### ZUORDNUNG ZU FAIR-VALUE-HIERARCHIESTUFEN

Tsd. €	30. Juni 2021	Fair-Value-Hierarchie		
		Stufe 1	Stufe 2	Stufe 3
<b>Aktiva zum beizulegenden Zeitwert – erfolgsneutral</b>				
Übrige Finanzanlagen	4.242	-	-	4.242
Derivate mit Hedge-Beziehung	1.775	-	1.775	-
<b>Aktiva zum beizulegenden Zeitwert – erfolgswirksam</b>				
Übrige Finanzanlagen	12.782	-	-	12.782
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	19.507	-	-	19.507
Derivate ohne Hedge-Beziehung	370	-	370	-
Derivate mit Hedge-Beziehung	518	-	518	-
<b>Passiva zum beizulegenden Zeitwert – erfolgsneutral</b>				
Verpflichtungen aus Optionen	59.380	-	-	59.380
Derivate mit Hedge-Beziehung	4.070	-	4.070	-
<b>Passiva zum beizulegenden Zeitwert – erfolgswirksam</b>				
Verpflichtung aus Optionen	3.429	-	-	3.429
Verbindlichkeiten aus Kaufpreistraten	37.999	-	-	37.999
Derivate ohne Hedge-Beziehung	1.067	-	1.067	-
Derivate mit Hedge-Beziehung	1.661	-	1.661	-

Tsd. €	31. Dezember 2020	Fair-Value-Hierarchie		
		Stufe 1	Stufe 2	Stufe 3
<b>Aktiva zum beizulegenden Zeitwert – erfolgsneutral</b>				
Übrige Finanzanlagen	4.242	-	-	4.242
Derivate mit Hedge-Beziehung	4.505	-	4.505	-
<b>Aktiva zum beizulegenden Zeitwert – erfolgswirksam</b>				
Übrige Finanzanlagen	11.541	-	-	11.541
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	19.507	-	-	19.507
Derivate ohne Hedge-Beziehung	1.224	-	1.224	-
Derivate mit Hedge-Beziehung	1.343	-	1.343	-
<b>Passiva zum beizulegenden Zeitwert – erfolgsneutral</b>				
Verpflichtungen aus Optionen	45.508	-	-	45.508
Derivate mit Hedge-Beziehung	1.855	-	1.855	-
<b>Passiva zum beizulegenden Zeitwert – erfolgswirksam</b>				
Verpflichtung aus Optionen	3.429	-	-	3.429
Verbindlichkeiten aus Kaufpreistraten	28.961	-	-	28.961
Derivate ohne Hedge-Beziehung	424	-	424	-
Derivate mit Hedge-Beziehung	448	-	448	-

Im ersten Halbjahr 2021 fand keine Umgliederung zwischen den Stufen statt.

### SENSITIVITÄTEN STUFE 3

Die beizulegenden Zeitwerte der Finanzinvestitionen in Eigenkapitalinstrumente, bedingten Kaufpreistraten und Optionen, die der Fair-Value-Hierarchie Stufe 3 zugeordnet sind, unterliegen bei einer unterstellten Änderung der Input-Parameter den nachfolgend dargestellten Wertschwankungen.

Der beizulegende Zeitwert der ADAMOS GmbH beruht maßgeblich auf den erwarteten Free Cashflows der kommenden Jahre.

Der beizulegende Zeitwert der bedingten Kaufpreisbestandteile der Cogiscan Inc. basiert auf dem durchschnittlichen Umsatz der Geschäftsjahre 2021 bis 2024 sowie auf dem durchschnittlichen EBIT der Geschäftsjahre 2021 und 2022. Die bedingten Kaufpreisbestandteile kommen nur zur Auszahlung, wenn die durchschnittlichen Umsatzerlöse beziehungsweise das durchschnittliche EBIT die vereinbarten Schwellenwerte übersteigen.

Der beizulegende Zeitwert der bedingten Kaufpreisbestandteile der Homag China Golden Field-Gruppe beruht auf dem Umsatz und dem Ergebnis der Gruppe für die Geschäftsjahre 2020 und 2021.

Die Optionen für den Erwerb der weiteren Anteile der Kallesoe Machinery A/S werden auf Basis des erwarteten Unternehmenswerts bewertet, der im Wesentlichen auf einem gewichteten EBITDA-Multiplikator der drei Jahre vor Ausübung der Option beruht.

Die Berechnung des beizulegenden Zeitwerts der Parker Engineering Co., Ltd. basiert hauptsächlich auf Einschätzungen des Managements zur Entwicklung der zukünftigen Free Cashflows der Gesellschaft. Der Wert der zugehörigen Verkaufsoption orientiert sich am anteiligen Eigenkapital der Gesellschaft und würde bei einer unterstellten Änderung der zukünftigen Free Cashflows nach oben beziehungsweise nach unten schwanken.

Im Rahmen der Veräußerung des Bereichs Cleaning and Surface Processing im Geschäftsjahr 2017 erhielt der Dürr-Konzern eine 15%-Beteiligung an der Holding-Gesellschaft SBS Ecoclean GmbH mit Sitz in Stuttgart, Deutschland. Der Käufer, die Shenyang Blue Silver Industry Automation Equipment Co., hat die Option ausgeübt, die restlichen 15 % der Beteiligung an der SBS Ecoclean GmbH vom Dürr-Konzern zu übernehmen. Bei der Berechnung des beizulegenden Zeitwerts der 15%-Beteiligung an der SBS Ecoclean GmbH geht der Dürr-Konzern im Moment nicht davon aus, dass ergebnisabhängige Vertragsklauseln, die den Wert positiv beeinflussen können, zur Anwendung kommen.

Die Bewertung der Option für den Erwerb der weiteren Anteile der Systems TM A/S basiert auf dem Unternehmenswert, der maßgeblich auf einem gewichteten EBIT-Multiplikator der drei Jahre vor Ausübung der Option beruht.

Die Bewertung der Option für den Erwerb der weiteren Anteile der Teamtechnik Maschinen und Anlagen GmbH teilt sich in einen fixen und variablen Teil auf. Der variable Anteil der Bewertung der Option beruht auf dem Erreichen beziehungsweise Unterschreiten eines Schwellenwerts für das EBITDA im Geschäftsjahr 2023.

Die Bewertung der Option für den Erwerb der verbleibenden Anteile der Techno-Step GmbH beruht maßgeblich auf dem erwarteten Unternehmenswert, der auf einem EBIT-Multiplikator bis voraussichtlich zum Jahr 2022 basiert.

**BEIZULEGENDE ZEITWERTE DER FINANZINVESTITIONEN IN EIGENKAPITALINSTRUMENTE, BEDINGTEN KAUFPREISRATEN UND OPTIONEN**

Tsd. €	30. Juni 2021		
	Buchwert	Sensitivitätsanalyse	
		+10 %	-10 %
ADAMOS GmbH	3.936	4.282	3.612
Cogiscan Inc.	4.070	4.070	-
Homag China Golden Field-Gruppe	9.900	10.395	6.845
Kallesoe Machinery A/S - Optionen	2.812	3.084	2.540
Parker Engineering Co., Ltd.	11.541	12.438	10.645
Parker Engineering Co., Ltd. - Option	3.429	4.325	2.533
SBS Ecoclean GmbH	19.507	19.507	19.507
System TM A/S - Option	7.548	8.175	6.920
Teamtechnik Maschinen und Anlagen GmbH - Option	10.934	10.394	10.394
Techno-Step GmbH - Option	4.397	4.531	4.262

Tsd. €	31. Dezember 2020		
	Buchwert	Sensitivitätsanalyse	
		+10 %	-10 %
ADAMOS GmbH	3.936	4.282	3.612
Cogiscan Inc.	-	-	-
Homag China Golden Field-Gruppe	9.900	10.395	6.845
Kallesoe Machinery A/S - Optionen	-	-	-
Parker Engineering Co., Ltd.	11.541	12.438	10.645
Parker Engineering Co., Ltd. - Option	3.429	4.325	2.533
SBS Ecoclean GmbH	19.507	19.507	19.507
System TM A/S - Option	7.874	8.496	7.251
Teamtechnik Maschinen und Anlagen GmbH - Option	-	-	-
Techno-Step GmbH - Option	3.945	4.034	3.856

**BEIZULEGENDE ZEITWERTE VON ZU FORTGEFÜHRTEN ANSCHAFFUNGSKOSTEN BILANZIER- TEN FINANZINSTRUMENTEN**

Tsd. €	30. Juni 2021	
	Beizulegender Zeitwert	Buchwert
<b>Aktiva</b>		
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	576.133	576.133
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen (L&L) gegen Dritte	543.477	543.477
Forderungen aus L&L gegen at equity bilanzierte Unternehmen	8	8
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	279.318	279.318
<b>Passiva</b>		
Verbindlichkeiten aus L&L	442.313	442.313
Anleihe	-	-
Wandelanleihe	169.770	139.058
Schuldscheindarlehen	644.408	663.332
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	30.149	28.764
Weitere übrige Finanzverbindlichkeiten	12.087	12.087
Verpflichtungen aus Optionen	175.243	174.860
Übrige sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	108.102	108.102

**DAVON AGGREGIERT NACH BEWERTUNGSKATEGORIEN GEMÄSS IFRS 9**

Finanzielle Vermögenswerte zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet	1.398.936	1.398.936
Finanzielle Verbindlichkeiten zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet	1.582.072	1.568.516

31. Dezember 2020

Tsd. €	Beizulegender Zeitwert	Buchwert
<b>Aktiva</b>		
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	769.195	769.195
Forderungen aus L&L gegen Dritte	510.195	510.195
Forderungen aus L&L gegen at equity bilanzierte Unternehmen	46	46
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	287.924	287.924
<b>Passiva</b>		
Verbindlichkeiten aus L&L	377.528	377.528
Anleihe	297.903	299.821
Wandelanleihe	174.375	137.943
Schuldscheindarlehen	500.836	514.148
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	4	4
Weitere übrige Finanzverbindlichkeiten	17.657	17.657
Verpflichtungen aus Optionen	178.697	177.716
Übrige sonstige finanzielle Verbindlichkeiten	125.898	125.898

**DAVON AGGREGIERT NACH BEWERTUNGSKATEGORIEN GEMÄSS IFRS 9**

Finanzielle Vermögenswerte zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet	1.567.360	1.567.360
Finanzielle Verbindlichkeiten zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet	1.672.898	1.650.715

Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente, Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, sonstige finanzielle Vermögenswerte, Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, weitere übrige Finanzverbindlichkeiten, übrige sonstige finanzielle Verbindlichkeiten sowie Kontokorrentkredite haben überwiegend kurze Restlaufzeiten. Daher entsprechen deren Buchwerte zum Bilanzstichtag näherungsweise dem beizulegenden Zeitwert.

**11. SEGMENTBERICHTERSTATTUNG**

Die Segmentdarstellung soll die Ertragskraft sowie die Vermögens- und Finanzlage einzelner Bereiche darstellen. Entsprechend der internen Berichts- und Organisationsstruktur des Konzerns werden einzelne Konzernabschlussdaten nach Divisions berichtet. Die Konzernfinanzierung (einschließlich Finanzaufwendungen und -erträge) sowie die Ertragsteuern werden konzernübergreifend gesteuert und nicht den einzelnen Geschäftssegmenten zugeordnet.

## SEGMENTBERICHTERSTATTUNG

Tsd. €	1. Halbjahr 2021						Über- leitung <sup>1</sup>	Summe Dürr- Konzern
	Paint and Final Assembly Systems	Application Technology	Clean Technology Systems	Measuring and Process Systems	Wood- working Machinery and Systems	Summe Segmente		
Zeitraumbezogene								
Umsatzerlöse aus								
Verträgen mit Kunden	445.335	148.449	138.594	43.292	117.945	893.615	-	893.615
Zeitpunktbezogene								
Umsatzerlöse aus								
Verträgen mit Kunden	42.975	69.810	33.696	51.110	539.502	737.093	5	737.098
Umsatzerlöse aus								
Leasingverträgen	-	-	-	2.129	-	2.129	-	2.129
Umsatzerlöse mit								
anderen Divisions	2.248	834	293	985	1.100	5.460	-5.460	-
<b>Summe Umsatzerlöse</b>	<b>490.558</b>	<b>219.093</b>	<b>172.583</b>	<b>97.516</b>	<b>658.547</b>	<b>1.638.297</b>	<b>-5.455</b>	<b>1.632.842</b>
davon aus Service-								
Geschäft	162.757	89.013	52.870	36.242	170.423	511.305	-2.535	508.770
EBIT	8.550	13.923	4.024	6.947	32.963	66.407	-4.452	61.955
Vermögen (zum 30.06.)	1.019.620	592.436	443.471	267.199	1.078.035	3.400.761	-385.660	3.015.101
Schulden (zum 30.06.)	690.496	249.529	185.231	116.162	714.736	1.956.154	156.862	2.113.016
Beschäftigte								
(zum 30.06.)	4.923	2.025	1.373	1.394	7.113	16.828	286	17.114

<sup>1</sup> Die in der Überleitungsspalte ausgewiesenen Beschäftigtenzahlen und zeitpunktbezogene Umsatzerlöse aus Verträgen mit Kunden betreffen das Corporate Center.

Tsd. €	1. Halbjahr 2020						Über- leitung <sup>1</sup>	Summe Dürr- Konzern
	Paint and Final Assembly Systems	Application Technology	Clean Technology Systems	Measuring and Process Systems	Wood- working Machinery and Systems	Summe Segmente		
Zeitraumbezogene								
Umsatzerlöse aus								
Verträgen mit Kunden	540.077	165.766	145.145	47.113	142.119	1.040.220	-	1.040.220
Zeitpunktbezogene								
Umsatzerlöse aus								
Verträgen mit Kunden	34.478	52.812	32.955	43.064	409.334	572.643	7	572.650
Umsatzerlöse aus								
Leasingverträgen	-	-	-	2.346	-	2.346	-	2.346
Umsatzerlöse mit								
anderen Divisions	1.515	943	1.667	1.182	63	5.370	-5.370	-
<b>Summe Umsatzerlöse</b>	<b>576.070</b>	<b>219.521</b>	<b>179.767</b>	<b>93.705</b>	<b>551.516</b>	<b>1.620.579</b>	<b>-5.363</b>	<b>1.615.216</b>
davon aus Service-								
Geschäft	148.790	75.232	58.102	30.011	131.742	443.877	-2.846	441.031
EBIT	14.208	-1.069	-1.056	-4.632	3.470	10.921	-4.337	6.584
Vermögen (zum 31.12.)	853.177	576.740	433.544	272.589	959.848	3.095.898	-381.823	2.714.075
Schulden (zum 31.12.)	636.791	229.026	173.648	121.812	559.782	1.721.059	174.447	1.895.506
Beschäftigte								
(zum 30.06.)	4.428	2.228	1.375	1.476	6.498	16.005	278	16.283

<sup>1</sup> Die in der Überleitungsspalte ausgewiesenen Beschäftigtenzahlen und zeitpunktbezogene Umsatzerlöse aus Verträgen mit Kunden betreffen das Corporate Center.

**ÜBERLEITUNG VON SEGMENTWERTEN AUF DIE WERTE DES DÜRR-KONZERNS**

Tsd. €	1. Halbjahr 2021	1. Halbjahr 2020
EBIT der Segmente	66.407	10.921
EBIT Corporate Center	-5.094	-3.817
Eliminierungen aus Konsolidierungsbuchungen	642	-520
<b>EBIT des Dürr-Konzerns</b>	<b>61.955</b>	<b>6.584</b>
Beteiligungsergebnis	-279	1.837
Zinsen und ähnliche Erträge	1.579	2.587
Zinsen und ähnliche Aufwendungen	-18.245	-15.169
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>	<b>45.010</b>	<b>-4.161</b>
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-13.296	1.136
<b>Ergebnis des Dürr-Konzerns</b>	<b>31.714</b>	<b>-3.025</b>

Tsd. €	30. Juni 2021	31. Dezember 2020
Segmentvermögen	3.400.761	3.095.898
Vermögen Corporate Center	1.361.128	1.321.041
Eliminierungen aus Konsolidierungsbuchungen	-1.746.788	-1.702.864
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	576.133	769.195
Termingelder	250.039	249.817
Sonstige finanzielle Vermögenswerte	19.507	19.507
Beteiligungen an at equity bilanzierten Unternehmen	19.050	19.518
Ertragsteuerforderungen	24.573	30.060
Latente Steueransprüche	70.925	76.585
<b>Gesamtvermögen des Dürr-Konzerns</b>	<b>3.975.328</b>	<b>3.878.757</b>

Tsd. €	30. Juni 2021	31. Dezember 2020
Segmentsschulden	1.956.154	1.721.059
Schulden Corporate Center	198.430	204.768
Eliminierungen aus Konsolidierungsbuchungen	-41.568	-30.321
Anleihe, Wandelanleihe und Schuldscheindarlehen	802.390	951.912
Weitere übrige Finanzverbindlichkeiten	40.851	17.661
Ertragsteuerverbindlichkeiten	52.187	68.281
Latente Steuerverbindlichkeiten	38.026	37.259
<b>Gesamtverbindlichkeiten des Dürr-Konzerns*</b>	<b>3.046.470</b>	<b>2.970.619</b>

\* Konzernbilanzsumme abzüglich Summe Eigenkapital

**12. ANGABEN ZU NAHESTEHENDEN PARTEIEN**

Nahestehende Personen umfassen die Mitglieder des Aufsichtsrats und des Vorstands.

Einige Mitglieder des Aufsichtsrats der Dürr AG sind in hochrangigen Positionen bei anderen Unternehmen tätig. Etwaige Geschäfte zwischen dem Dürr-Konzern und diesen Unternehmen erfolgen zu marktüblichen Bedingungen. Zur Vergütung des Aufsichtsrats und des Vorstands verweisen wir auf den Geschäftsbericht 2020.



Nahestehende Parteien beinhalten das at equity bilanzierte Unternehmen und die nicht konsolidierten Tochterunternehmen des Dürr-Konzerns sowie Unternehmen, für die die Dürr AG ein assoziiertes Unternehmen darstellt.

Im ersten Halbjahr 2021 bestanden zwischen dem Konzern und seinen nahestehenden Unternehmen Lieferungs- und Leistungsbeziehungen in Höhe von 304 Tsd. € (Vorjahr: 71.190 Tsd. €). Der Rückgang resultiert im Wesentlichen aus der Akquisition der Homag China Golden Field Limited-Gruppe am 24. November 2020. Zum 30. Juni 2021 beliefen sich die ausstehenden Forderungen gegenüber den nahestehenden Unternehmen auf 8 Tsd. € (31.12.2020: 7.165 Tsd. €), die Verbindlichkeiten gegenüber nahestehenden Unternehmen beliefen sich auf 1.340 Tsd. € (31.12.2020: 1.184 Tsd. €). Sowohl die Forderungen als auch die Verbindlichkeiten sind kurzfristig fällig.

### 13. HAFTUNGSVERHÄLTNISSE UND SONSTIGE FINANZIELLE VERPFLICHTUNGEN

#### HAFTUNGSVERHÄLTNISSE

Tsd. €	30. Juni 2021	31. Dezember 2020
Verpflichtungen aus Garantien und Bürgschaften	2.060	2.311
Gestellte Sicherheiten für fremde Verbindlichkeiten	-	4.994
Sonstige	355	226
<b>Summe</b>	<b>2.415</b>	<b>7.531</b>

Der Dürr-Konzern geht davon aus, dass aus diesen Haftungsverhältnissen keine Verbindlichkeiten und damit keine Zahlungsmittelabflüsse entstehen werden.

Die Verpflichtungen für den Erwerb von Sachanlagen betragen 4.328 Tsd. € (31.12.2020: 5.131 Tsd. €). Darüber hinaus bestehen Bestellobligos aus Einkaufskontrakten im gewöhnlichen Geschäftsumfang.

### 14. EREIGNISSE NACH DEM BILANZSTICHTAG

Im Juli hat die Dürr AG den im August 2019 vereinbarten syndizierten Kredit mit ursprünglicher Laufzeit bis 2024 vorzeitig um zwei Jahre verlängert (neues Laufzeitende: Juli 2026). Der Kredit setzt sich zusammen aus einer Barkreditlinie über 500.000 Tsd. € und einer Avallinie über 250.000 Tsd. €.

Am 30. Juli 2021 hat die Teamtechnik Maschinen und Anlagen GmbH mit Sitz in Freiberg a. N., Deutschland, 100 % an dem deutschen Maschinenbauer Hekuma GmbH mit Sitz in Hallbergmoos, Deutschland, erworben.

Darüber hinaus gab es keine außergewöhnlichen Ereignisse zwischen dem Ende des Berichtszeitraums und der Veröffentlichung des vorliegenden Berichts.

## VERSICHERUNG DER GESETZLICHEN VERTRETER

Nach bestem Wissen versichern wir, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen für die Zwischenberichterstattung der Konzernzwischenabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und im Konzernzwischenlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage des Konzerns so dargestellt sind, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird, sowie die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns im verbleibenden Geschäftsjahr beschrieben sind.

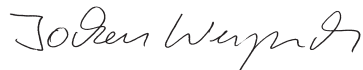
Bietigheim-Bissingen, 5. August 2021

Dürr Aktiengesellschaft

Der Vorstand



Ralf W. Dieter  
Vorsitzender des Vorstands



Dr. Jochen Weyrauch  
Stellv. Vorsitzender des Vorstands



Dietmar Heinrich  
Finanzvorstand

# MEHRJAHRESÜBERSICHT 2018 BIS 2021

Mio. €	1. Halbjahr				2. Quartal			
	2021	2020	2019	2018	2021	2020	2019	2018
Auftragseingang	2.110,9	1.483,0	1.921,0	1.955,0	1.078,7	644,8	815,1	935,9
Auftragsbestand (30.6.)	3.175,1	2.478,8	2.622,2	2.750,3	3.175,1	2.478,8	2.622,2	2.750,3
Umsatz	1.632,8	1.615,2	1.880,4	1.749,6	843,0	772,6	930,5	909,5
Bruttoergebnis <sup>1</sup>	381,1	295,6	414,1	404,1	203,0	118,7	207,7	205,5
EBITDA	121,2	63,4	150,4	140,9	67,7	11,6	74,7	69,8
EBIT	62,0	6,6	95,2	101,4	37,9	-16,4	46,6	50,3
EBIT vor Sondereffekten <sup>2</sup>	78,8	23,7	106,9	112,8	49,6	-8,9	52,3	56,0
Ergebnis nach Steuern	31,7	-3,0	63,6	68,1	23,2	-16,3	30,6	33,6
Bruttomarge <sup>1</sup> in %	23,3	18,3	22,0	23,1	24,1	15,4	22,3	22,6
EBIT-Marge in %	3,8	0,4	5,1	5,8	4,5	-2,1	5,0	5,5
EBIT-Marge vor Sondereffekten <sup>2</sup> in %	4,8	1,5	5,7	6,4	5,9	-1,2	5,6	6,2
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	140,1	106,0	-59,1	-40,8	48,2	37,3	16,6	-36,7
Free Cashflow	72,8	44,3	-106,8	-85,7	7,0	-1,5	-10,4	-55,1
Investitionen	44,0	37,2	47,5	34,3	24,6	17,6	25,4	21,4
Bilanzsumme (30.6.)	3.975,3	3.811,1	3.510,6	3.472,9	3.975,3	3.811,1	3.510,6	3.472,9
Eigenkapital (mit Fremdanteilen) (30.6.)	928,9	956,1	985,4	886,8	928,9	956,1	985,4	886,8
Eigenkapitalquote (30.6.) in %	23,4	25,1	28,1	25,5	23,4	25,1	28,1	25,5
Gearing (30.6.) in %	11,4	11,2	24,4	4,2	11,4	11,2	24,4	4,2
Nettofinanzverbindlichkeiten zu EBITDA <sup>3</sup>	0,7	0,5	0,9	0,1	0,7	0,5	0,9	0,1
ROCE <sup>3</sup> in %	11,5	1,2	14,5	21,6	14,1	-6,0	14,2	21,5
Nettofinanzstatus (30.6.)	-119,9	-120,9	-318,3	-38,7	-119,9	-120,9	-318,3	-38,7
Net Working Capital (30.6.)	387,2	410,1	603,4	452,9	387,2	410,1	603,4	452,9
Beschäftigte (30.6.)	17.114	16.283	16.384	15.236	17.114	16.283	16.384	15.236
Dürr-Aktie ISIN: DE0005565204								
Höchst in €	37,78	32,90	42,26	57,18	37,78	26,24	42,26	49,85
Tiefst in €	31,06	15,72	29,18	39,16	31,06	16,69	29,29	39,61
Schluss in €	32,08	23,20	29,84	39,79	32,08	23,20	29,84	39,79
Durchschnittlicher Tagesumsatz (Aktienzahl)	188.475	326.582	209.280	291.300	154.100	269.808	223.164	323.300
Anzahl der Aktien (Tsd.)	69.202	69.202	69.202	69.202	69.202	69.202	69.202	69.202
Ergebnis je Aktie in € (unverwässert)	0,47	-0,06	0,88	0,95	0,33	-0,24	0,43	0,46
Ergebnis je Aktie in € (verwässert)	0,45	-0,06	0,88	0,95	0,32	-0,24	0,43	0,46

<sup>1</sup> Seit dem Geschäftsjahr 2021 weisen wir Wertberichtigungen und Ausbuchungen von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen und vertraglichen Vermögenswerten in den Umsatzkosten aus, zuvor waren sie in den Vertriebskosten enthalten. Aus Gründen der Vergleichbarkeit haben wir die entsprechenden Vorjahreswerte im Vergleich zum Vorjahresausweis geringfügig angepasst.

<sup>2</sup> Sondereffekte: H1 2021: -16,9 Mio. € (davon Kaufpreisallokationseffekte: -11,8 Mio. €), H1 2020: -17,1 Mio. €

<sup>3</sup> annualisiert

## FINANZKALENDER

1. September 2021	Commerzbank Corporate Conference 2021
8. September 2021	Morgan Stanley Industrial CEOs Unplugged 2021
20. September 2021	Baader Investment Conference 2021
21. September 2021	Berenberg & GS Tenth German Corporate Conference 2021
4. November 2021	Zwischenmitteilung über die ersten neun Monate 2021 Telefonkonferenz Analysten/Investoren
8. November 2021	UBS European Conference 2021
29. November 2021	DZ BANK Equity Conference 2021
30. November 2021	GS Industrials Conference 2021

## KONTAKT

Für weitere Informationen  
stehen wir Ihnen gerne zur  
Verfügung:

Dürr AG  
Andreas Schaller  
Mathias Christen  
Stefan Tobias Burkhardt  
Corporate Communications & Investor Relations  
Carl-Benz-Straße 34  
74321 Bietigheim-Bissingen  
Tel.: +49 7142 78-1785 / -1381 / -3558  
Fax: +49 7142 78-1716  
corpcom@durr.com  
investor.relations@durr.com  
www.durr-group.com  
Diese Zwischenmitteilung liegt auch in  
englischer Sprache vor.

Diese Veröffentlichung wurde von der Dürr AG/dem Dürr-Konzern selbstständig erstellt und kann Aussagen zu wichtigen Themen wie Strategie, zukünftigen finanziellen Ergebnissen, Ereignissen, Marktpositionen und Produktentwicklungen enthalten. Diese zukunftsgerichteten Aussagen sind – wie jedes unternehmerische Handeln in einem globalen Umfeld – stets mit Unsicherheit verbunden. Sie unterliegen einer Vielzahl von Risiken, Ungewissheiten und anderen Faktoren, die in Veröffentlichungen der Dürr AG, insbesondere im Abschnitt „Risiken“ des Geschäftsberichts, beschrieben werden, sich aber nicht auf diese beschränken. Sollten sich eine(s) oder mehrere dieser Risiken, Ungewissheiten oder andere Faktoren realisieren oder sollte sich erweisen, dass die zugrundeliegenden Erwartungen nicht eintreten beziehungsweise Annahmen nicht korrekt waren, können die tatsächlichen Ergebnisse und Entwicklungen des Dürr-Konzerns wesentlich von denjenigen Ergebnissen abweichen, die als zukunftsgerichtete Aussagen formuliert wurden. Zukunftsgerichtete Aussagen sind erkennbar an Formulierungen wie „erwarten“, „wollen“, „ausgehen“, „rechnen mit“, „beabsichtigen“, „planen“, „glauben“, „anstreben“, „einschätzen“, „werden“ und „vorhersagen“ oder an ähnlichen Begriffen. Die Dürr AG übernimmt keine Verpflichtung und beabsichtigt nicht, zukunftsgerichtete Aussagen ständig zu aktualisieren oder bei einer anderen als der erwarteten Entwicklung zu korrigieren. Aussagen zu Marktpositionen basieren auf den Einschätzungen des Managements und werden durch externe, spezialisierte Agenturen unterstützt.

Unsere Finanzberichte, Präsentationen, Presse- und Ad-hoc-Meldungen können alternative Leistungskennzahlen enthalten. Diese Kennzahlen sind nach den IFRS (International Financial Reporting Standards) nicht definiert. Bitte bewerten Sie die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Dürr-Konzerns nicht ausschließlich auf Basis dieser ergänzenden Finanzkennzahlen. Sie ersetzen keinesfalls die im Konzernabschluss dargestellten und im Einklang mit den IFRS ermittelten Finanzkennzahlen. Die Ermittlung der alternativen Leistungskennzahlen kann auch bei gleicher oder ähnlicher Bezeichnung von Unternehmen zu Unternehmen abweichen. Weitere Informationen zu den von der Dürr AG verwendeten alternativen Leistungskennzahlen finden Sie im Finanzglossar auf der Webseite (<https://www.durr-group.com/de/investoren/investorenservice/glossar>).

## DÜRR AKTIENGESELLSCHAFT

Carl-Benz-Str. 34  
74321 Bietigheim-Bissingen  
Deutschland

Telefon +49 7142 78-0  
Fax +49 7142 78-2107  
E-Mail [corpcom@durr.com](mailto:corpcom@durr.com)

## UNSERE FÜNF DIVISIONS:

- **PAINT AND FINAL ASSEMBLY SYSTEMS:** Lackierereien sowie Endmontage-, Prüf- und Befülltechnik für die Automobilindustrie, Montage- und Prüfsysteme für Medizinprodukte
- **APPLICATION TECHNOLOGY:** Robotertechnologien für den automatischen Auftrag von Lack sowie Dicht- und Klebstoffen
- **CLEAN TECHNOLOGY SYSTEMS:** Abluftreinigungsanlagen, Schallschutzsysteme und Beschichtungsanlagen für Batterieelektroden
- **MEASURING AND PROCESS SYSTEMS:** Auswuchtanlagen und Diagnosetechnik
- **WOODWORKING MACHINERY AND SYSTEMS:** Maschinen und Anlagen für die holzbearbeitende Industrie